



【韓国系大手企業】 セールスマネージャー / 営業マネージャー 

日本で急拡大を目指す、韓国系大手Eコマース企業からの募集

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルティング

求人ID

1535177

部署名

営業部署

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営大江戸線、 六本木駅

給与

550万円 ~ 600万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

平日 : 10 : 00 ~ 19 : 00 (休憩 : 60分)

休日・休暇

完全週休2日制 (土・日・祝)、有給休暇 (5日以上連続休暇OK)、産前・産後休暇、育児休暇など

更新日

2025年04月28日 19:37

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

フードデリバリーサービスの営業部門でマネージャーとして活躍頂ける人材を募集しています。このポジションでは、担当する営業チームをリードし、営業企画、戦略実行を通じてチームのミッションと目標達成を目指して頂きます。

【営業部のミッション】

フードデリバリーサービスへの加盟店やブランドパートナーを対象に、サービスの紹介、入店、プロモーションプログラムの提案を行い、加盟店の入店と安定した運営をサポートしていきます。

【業務内容】

- 営業チームをリードして、目標達成を実現させる。（現場中心思考）
- 市場分析を通して、営業戦略を立案・実行する。
- 加盟店別、地域別、チャンネル別の成果分析や改善案の提供を行う。
- 企業のビジネス部門と連携を取りながら、事業の方向性について提案を行う。

スキル・資格

- 6年以上の「B2C」または「B2B」の営業経験がある方。
- 2年以上のチームリーダー経験がある方。
- 多様な商品、サービス（コンビニや飲料メーカーなど）に対し直接営業をした経験がある方。
- 戦略立案と問題解決が得意な方
- 【優遇】韓国語・英語を話せる方

会社説明