



【外資系企業】 プロダクトマネージャー | 外科用医療機器

外科用製品の戦略立案と市場展開を推進するプロダクトマネージャーを募集！

募集職種

人材紹介会社

Morgan McKinley

求人ID

1535097

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年04月25日 19:57

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

外科用製品の戦略立案と市場展開を推進するプロダクトマネージャーを募集！

世界的な医療機器メーカーで、外科用製品のマーケティング戦略を推進するプロダクトマネージャーを募集しています。製品の利益最適化、新製品ローンチのコーディネート、需要創出のマーケティング施策を担当し、クロスファンクショナルチームと連携しながら、事業成長に貢献できるポジションです。営業チームをサポートしながら、医療業界における革新をリードしませんか？

主な業務内容

- ローカル製品アソートメントを管理し、利益を最大化し、製品の安定供給を確保。
- 新製品ローンチのコーディネートおよび営業チーム向けのトレーニングプログラムの運営。
- 需要創出のマーケティング施策を実施し、社内外の市場認知の向上。

- 製品変更を管理し、顧客への影響を最小限に抑えるための明確なコミュニケーションを実施。
- 事業開発をサポートし、クロスファンクショナルチームと連携して製品最適化を推進。
- 営業チームに対し、製品情報・マーケティング戦略・顧客対応のサポートを提供。
- 価格戦略・プロモーション素材の開発・社内向けコンテンツ制作を支援。

Join a **global leader in medical devices** and drive marketing initiatives for **surgical products**. As a **Product Manager**, you will optimize product profitability, coordinate launches, and implement demand-generation strategies. This role offers the opportunity to collaborate with **cross-functional teams**, support **sales teams**, and contribute to **business growth** in the medical industry.

Key Responsibilities

- Manage **local product assortment** to maximize profitability and ensure product availability.
- Coordinate **new product launches** and oversee **training programs** for sales teams.
- Implement **marketing activities** to drive internal and external demand.
- Supervise **product modifications**, ensuring clear communication to minimize customer impact.
- Support **business development** by working with cross-functional teams on **product optimization**.
- Provide sales teams with **product insights, marketing strategies, and customer support**.
- Assist in developing **pricing strategies, promotional materials, and internal content**.

スキル・資格

必須スキル・資格

- 医療機器業界でのマーケティング・事業開発・営業経験（5年以上）
- 関連分野の学士号以上
- 外科用製品およびマーケティングツールに関する深い理解
- 価格戦略、入札調整、プロモーション素材開発の経験
- ソフトスキル: 優れたコミュニケーション能力とチームワークスキル
- 規制対応: 規制関連の知識と営業向け製品トレーニングの経験

言語要件

- 日本語: 流暢（必須）
- 英語: ビジネスレベル

歓迎スキル・資格

- 製品の安定供給最適化やバックオーダー管理の経験
- 営業トレーニングおよび顧客対応戦略の経験
- グローバルマーケティング戦略の調整・実施経験

この仕事の魅力

- グローバルリーダーと協働し、市場をリードする企業で活躍できる
- 国際チームと連携し、グローバルな経験を積むチャンス
- 医療業界の専門家と直接関わる機会が豊富
- 充実した福利厚生と安定した職場環境
- リモートワークやフレックスタイム制を導入し、柔軟な働き方が可能

Required Skills and Qualifications

- **Experience:** 5+ years in **marketing, business development, or sales** in the medical device industry.
- **Education:** Bachelor's degree or higher in a relevant field.
- **Industry Knowledge:** Strong understanding of **surgical products and marketing tools**.
- **Technical Skills:** Experience in **pricing strategy, tender coordination, and promotional material development**.
- **Soft Skills:** Excellent communication and **team collaboration** abilities.
- **Regulatory Knowledge:** Familiarity with **regulatory matters and product-related sales training**.

Language Requirements

- **Japanese:** Fluent (Required)
- **English:** Business-level (Preferred)

Preferred Skills & Qualifications

- Experience **optimizing product availability** and managing backorders.
- Background in **sales training and customer engagement strategies**.
- Proven ability to **align marketing efforts with global strategies**.

Why You'll Love Working Here

- **Join a market-leading team** with exposure to global and regional leadership.
- **Collaborate with international teams** across multiple markets.
- **Engage with the medical community** and contribute to innovative healthcare solutions.
- **Renowned company culture** with a strong focus on employee growth.
- **Flexible work options**, including **remote work and flex-time arrangements**.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。