

BNG_EXS

キャリアコンサルタント ◆ 人材紹介でのご営業経験をお持ちの方を募集

経営幹部・ハイクラス人材向けのキャリアコンサルタント（人材紹介）

募集職種

採用企業名

株式会社BNGパートナーズ

求人ID

1534253

部署名

営業統括本部

業種

人材紹介

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

総武線各駅停車（三鷹-市川-千葉）、市ヶ谷駅

給与

400万円～600万円

勤務時間

9:50～18:50(休憩60分)

更新日

2025年04月22日 15:18

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

※英語力は必須ではありませんが、得意な方は活かしてご活躍いただけます。

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

募集背景

事業拡大並びに、組織基盤の強化のため

業務内容

経営幹部・ハイクラス人材向けのキャリアコンサルタント（人材紹介）です。
顧客企業の役員や事業部長などのポジションに対して、相応しい人材をサーチして提案する仕事です。

【具体的には】**・ヒアリング・キャリアプラン作成**

求職者と対面またはお電話などで面談を実施。希望条件や実現したいキャリアまでヒアリングを行います。
話を聞くだけでなく、経験やスキルに応じたキャリアの可能性を提案していき、求職者目線に立ったキャリアプランを作成していきます。

・求人紹介

求職者・企業、双方の希望が叶う求人を探し、キャリアプランに基づいて、合致する企業へアプローチします。

・面接の調整・アドバイス

面接の調整や受け答え、履歴書などのアドバイスを行います。
時には面接同席も行い、企業に求職者の本質が伝わるよう、サポート。

【マッチングした場合は...】**・入職日の調整・入職後のフォロー**

転職をゴールにするのではなく、その先のキャリアプランの実現まで伴走。

【マッチングしなかった場合は...】**・企業：条件の改修などの提案****・求職者：再度採用に向けたアドバイス**

求職者へのフォローはもちろん、企業に対する提案も行い、より良いマッチングを目指していきます。

入社後の流れ

入社後は動画など導入研修を実施し、知識を習得します。
その後はロールプレイングやOJTを通し、実践的なノウハウを習得。簡単なことでも気軽に尋ねられる雰囲気の内、先輩に相談しながら着実に成長できます！

※個人差はありますが、経験者で2カ月、未経験者でも3カ月～半年で独り立ちできます。

【当社の魅力】

幹部採用において第一想起されるNo.1パートナーを目指し、今後も事業の拡大を予定しています。
ベンチャー企業の経営人材の採用において、業界トップクラスの実績を誇ります。

雇用形態

正社員

試用期間

3か月

年収

400～600万円

※現年収、経験・能力を考慮のうえ話し合いにて決定します。

※月給33万～

【評価制度】

給与見直し：年1回

賞与：年1回（業績連動：9月）

インセンティブ：年2回（3,9月）

勤務地

本社 東京都千代田区五番町4-5 五番町コスモビル3F

転勤：無し

休日/休暇

※年間休日125日

完全週休2日制（土日祝）

年末年始休暇

有給休暇

慶弔休暇

産休・育休

リフレッシュ休暇

イベント/ケア休暇

福利厚生**【社会保険】**

雇用保険、労働者災害補償保険、健康保険、厚生年金保険

【諸手当】

通勤手当、役職手当、リフレッシュ手当、子どもから学ぶ手当、入学祝い金

【その他】

時差出勤制度、リモートワーク、弁護士相談

定年：60歳

■選考内容

面接回数：2～4回

選考プロセス補足

書類選考→一次面接（人事部長）→二次面接（現場責任者・事業部長）→適性診断テスト→最終面接（代表）→内定
※日程調整等の理由により面接の回数が変わります。また、最終面接後に各部門長との面談が設定される場合があります。
※オンライン面接可（最終面接はご来社いただきます。）

スキル・資格**必須スキル**

- ・ 人材紹介でのご営業経験

歓迎スキル

- ・ スタートアップ、ベンチャー企業での経験
- ・ 法人営業経験
- ・ 新規顧客の開拓経験
- ・ 新人育成経験

人物像

- ・ ベンチャー業界に関心をお持ちの方
 - ・ コミュニケーション力に強みをお持ちの方
 - ・ ご自身の成長や挑戦に意欲をお持ちの方
 - ・ 事業や組織の変化に柔軟に対応出来る方
-

会社説明