CareerCross by JAC Recruitment

MichaelPage www.michaelpage.co.jp

戦略コンサルタント（アナリスト～シニアコンサルタント）

戦略コンサルタント（アナリスト～シニアコンサルタント）

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1533909

業種
ビジネスコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
500万円 ~ 1500万円

更新日
2025年04月22日 10:43

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

急速なグローバル化により既存事業では成長戦略を描く事が困難になった大手企業をサポートするため、新規事業立案や既存事業のトランスフォーメーション戦略を中心にコンサルティングサポート致します。

(1)

Client Details

大手企業の「戦略案件」のコンサルティングに注力しているのが最大の特徴となっております。

創業当時から様々なクライアントから戦略コンサルティング支援のご依頼をいただいており、設立初年度から日本を代表する企業の役員直下でのプロジェクトなどをサポートしてきました。5期目となる現在においても、設立当時から支援してきたプロジェクトが大きく拡大しております。また毎月新規の取引先も増えており、クライアントからも多くの戦略コンサルティング依頼を頂くようになった為、この度戦略コンサルタントの増員を行わせて頂く事になりました。

■裁量権
弊社は2019年11月に設立され、創業期といわれるフェーズにあります。
組織を作り上げていく時期なので、メンバーや組織の成長を体験できます。

また、希望者はパートナー以外でも大手役員の方へのセールスにも参加できる環境です。
自ら案件を取り、プロジェクト体制を作っていくことも可能です。

■事業会社機能にも携われる
弊社にはコンサルティング事業以外にもSaasプロダクト・メディア・地方創生事業があるため、上記事業に携わることも可能です。コンサルタントとしての経験を活かしながら自らプロダクト開発や自社の業務改善ができます。（希望者のみとなります。）

Description

急速なグローバル化により既存事業では成長戦略を描く事が困難になった大手企業をサポートするため、新規事業立案や既存事業のトランスフォーメーション戦略を中心にコンサルティングサポート致します。

(1) 既存または新規大手事業会社から依頼された「経営戦略」等のコンサルティング支援を行います。
クライアントは各業界上位5社をターゲットとし、特にCXOクラスから「新規事業戦略」「既存事業のトランスフォーメーション」の依頼を多数いただいています。

(2) 「SIerやPMO支援を積極的に獲得しない」、弊社がプライムである「戦略」案件をメインとしたコンサルティングを行います

＜プロジェクト一部抜粋＞
・海外事業（新規・既存）事業のビジネスモデル検討支援
・金融領域におけるAIを活用した事業戦略検討支援
・新規ICT事業戦略策定支援
・ロボティクスソリューションを活用した事業戦略策定及び営業支援
※その他新規事業や既存デジタルトランスフォーメーションの案件が多数

Job Offer

月給 285,000 円 -

年収400万円 〜 1000万円（月給28.5万〜） 賞与：あり 昨年支給実績：年間合計 月給2か月分（夏季・冬季 年2回 他、規定による） 固定残業手当制 一般：基本給+固定残業手当（45時間分） ※45時間を超えた場合1分単位で別途支給

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keisuke Eguchi at +81 3 6832 8661.

スキル・資格

＜求める経験＞
・4年制大学/大学院卒以上
・以下いずれかで1年以上の実務経験をお持ちの方
  - コンサルファームなどでの戦略またはITコンサルティング経験者
  - 事業会社での経営・事業企画部門などの経験者

＜求める人物像＞
・ 高いコミュニケーション能力をお持ちの方
・最新のトレンド・テーマや事例にキャッチアップし、バイタリティーを持ってチャレンジできる方
・ 自らコンサル業界やクライアント動向を把握し、クライアントや自社への提案などに積極的に関わることができる方
・スケジューリング（優先順位付け含む）など、ビジネスベーシックスキルが習得できている方

会社説明

大手企業の「戦略案件」のコンサルティングに注力しているのが最大の特徴となっております。

創業当時から様々なクライアントから戦略コンサルティング支援のご依頼をいただいており、設立初年度から日本を代表する企業の役員直下でのプロジェクトなどをサポートしてきました。5期目となる現在においても、設立当時から支援してきたプロジェクトが大きく拡大しております。また毎月新規の取引先も増えており、クライアントからも多くの戦略コンサルティング依頼を頂くようになった為、この度戦略コンサルタントの増員を行わせて頂く事になりました。