CareerCross by JAC Recruitment

BASLER the power of sight

【法人営業】 メーカーでの営業経験が活かせる！海外拠点と連携し英語使用の機会多数！国内・海外出張あり

ドイツ本社日本法人｜世界シェアトップの工業用カメラ企業

募集職種

採用企業名
バスラー・ジャパン株式会社

求人ID
1532314

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
日比谷線、　虎ノ門ヒルズ駅

給与
450万円 ~ 900万円

更新日
2025年04月22日 13:54

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

コンピュータービジョン用ハードウェア（カメラ・レンズ・照明など）およびソフトウェアの開発・製造および販売を行う企業です。

コンピュータビジョンは、多様なジャンルに活用されています。 身近なところでは、工場のロボットや、ビルの入退室管理や本人確認などに使われる人の顔認証、医療分野におけるレントゲン写真などの画像解析、インターネットの画像検索、車の自動運転の物体識別などに使われています。

日本国内での営業活動を通じて、新規ビジネスチャンスの開拓とともに、既存顧客との関係性を維持・強化し、信頼関係を築きながら収益拡大を目指す法人営業職です。

【職務内容 】

- 大手半導体、電気、医療系装置メーカとの強固な関係構築と新規プロジェクト開拓
- 主要販売代理店との関係構築と協力した営業活動
- 当社製品およびその他のビジョンシステムコンポーネントを顧客装置への標準搭載を狙った新規 OEM 機会開拓
- ターゲット業界からの情報収集を通じて営業、マーケティング戦略立案
- セールスフォースを活用した顧客情報を含むタイムリーで正確な予測およびその他の必要情報の提出
- 市場動向、アカウント、競合に関する情報を共有するため、全世界の同僚と、社外の業界関係者と協力関係の構築

【アピールポイント】
１．英語交渉力の向上
　英語の使用頻度が高いため英語力（交渉力）を伸ばしたい人には最適です
２．世界シェアトップ
　工業用カメラとしては世界シェアトップ
３．E Learningの充実
　イントラネットを通じて豊富な講座にアクセスできます
４．海外スタッフとの連携
　日本は人数が少ないですが海外の関係部門と日々やりとりが発生するので、外国人との関係構築力が高まります
５．チーム成果主義
　個人成果主義ではなくチームでの成果主義なため、皆が同じ方向を向いて仕事をしています
6．ワークライフバランスの充実
　比較的自由に在宅勤務も可能なため、ワークライフバランスの充実が図れます
7．海外出張ミーティング
　年一回の全社ミーティング（2024年台湾、2025年タイ）に参加できます
8．ソリューションプロバイダへの変革
　カメラメーカからソリューションプロバイダへの脱皮を目指しているため、マーケットシェアを持った状態で1から会社を作り直すフェーズに関われます
9．マーケティングスキルの習得
　日本のターゲット業界全体をみながら戦略立案していくため、マーケティング力が身につけられます

雇用条件
正社員

勤務地
東京都港区愛宕1-3-4 愛宕東洋ビル3F
東京メトロ日比谷線虎ノ門ヒルズ駅 徒歩4分
都営地下鉄都営三田線内幸町駅 徒歩10分
JR山手線新橋駅 徒歩14分

給与
想定年収　458万円 ~ 900万円
月給＋変動賞与（インセンティブ）

勤務時間
9:00〜18:00（休憩60分）

休日休暇
完全週休二日制（土日祝休）

スキル・資格

【応募資格 】

- 大卒以上、営業経験5年以上必須、日本市場での経験が望ましい
- セールスフォースなどのCRMシステムの知識があることが望ましい
- 技術的な親和性必須、電気、機械、光学、照明システムに関する基礎知識と、産業用画像処理環境に精通していることが望ましい
- 口頭および文書による優れたコミュニケーションスキルを有し、顧客のニーズ、懸念、目標に積極的に耳を傾けながら、多様な視点や性格タイプに対応する能力
- 問題や機会を成功裏に解決し、オーナーシップを発揮する能力
- 新規ビジネスを積極的に開拓し、Baslerに最適な新しい機会を追求する能力と意欲
- Basler社内（アジア、ヨーロッパ）の同僚と英語でコミュニケーションが必須であり、今は不十分でも英語力を向上させたいという意欲のある方
- 少人数のダイナミックなチームの中で当事者意識を持ち、チームプレーヤーとして貢献
- 国内、海外出張に柔軟に対応

会社説明