

ECコンサルタント/東京（店舗インキュベーション課）

世界30か国・地域にサービスを展開する日本を代表するグローバル企業。

募集職種

採用企業名

楽天グループ株式会社

求人ID

1530422

部署名

ECコンサルティング部 店舗インキュベーション課

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～800万円

休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

更新日

2025年04月07日 15:59

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

≪本ポジションのミッション≫

インターネットの力で、地域を、日本を「エンパワーメント＝元気にする」ことをミッションとする楽天！
会員数は1億人超！多角的な事業を展開し、ポイントを軸にした独自の「楽天経済圏」を強みに世界一を目指します。

ポジション：ECコンサルタント(楽天市場)

店舗様の商品の魅力を最大限に引き出し、楽天市場での販売方法をコンサルティングして頂きます。将来のビジョンから売上目標、販売計画を店舗様と2人3脚で立てて頂きます。

主な業務内容は以下の通り

- 販売計画は楽天が持つ大量のデータから課題の抽出、競合分析
例えば、価格で勝負する販売方法だけではなく楽天市場特有の販売ノウハウ(キャンペーンのプランニング/広告を含めた集客施策/ページ作成方法など)をどう提案するのか、入社後にOJTをメインとした研修で習得して頂きます。

ロジカルな提案力に加えて、約150の担当店舗様をエンパワーメントする為の営業力・胆力が求められます。

<店舗インキュベーション課とは>

国内最大級のECサイト「楽天市場」における専門のコンサルティング部門（ECコンサルティング部）の1組織となります。

店舗インキュベーション課は楽天市場出店済の企業を担当する組織で、出店して間もない店舗様などこれから成長するフェーズにある企業様を担当するチームです。

楽天市場は上位顧客だけに寄り添うのではなく、全ての店舗様の売上成長を目指しています。

店舗様の売上アップのために伴走する私達の存在が、出店済店舗様のみならず、これから事業に挑戦しようとする多くの人々の後押しになればと考えています。

雇用形態

正社員

試用期間：3ヶ月

年収

想定年収500万円～800万円

月給制

月給¥301,000～ 基本給¥228,608～ 固定残業代¥72,392～を含む/月

勤務地

事業所名：楽天クリムゾンハウス

所在地：東京都 世田谷区 玉川一丁目14番1号

最寄駅：東急電鉄 東急大井町線 二子玉川駅 徒歩5分、東急電鉄 東急田園都市線 二子玉川駅 徒歩5分

喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

転勤：有

勤務時間

（所定労働時間7時間30分）フレックスタイム制あり（コアタイム:11:00～15:00）

休憩：60分

残業：有

備考：固定残業代の相当時間：40.0時間/月

休日休暇

- ・【休日】123日
- ・（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始3日
- ・【有給休暇】有（10～20日）

手当・福利厚生

- ・【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
- ・【退職金】有
- ・【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
- ・【寮・社宅】無
- ・【その他制度】カフェテリア（朝昼夜無料)/e-learning/英語研修/社員持株会/スポーツクラブ法人会員など

スキル・資格

【必須】

- ・ 営業経験(2年以上)
- ・ 流通/小売業での売上管理経験(2年以上)

【歓迎】

- ・ 企画提案型、ソリューション型、コンサルティング型の営業経験者（ネット業界の経験不問）

選考内容

【面接回数】2～3回（目安）

【筆記試験】無

【採用人数】1名

会社説明