



【カスタマープログラムコーディネーター/仙台】ドイツ本社・外資系◆英語力、開発・プロジェクトリードの経験を活かして活躍◎

工作機械、レーザ、エレクトロニクス分野で市場をリード

募集職種

採用企業名

トルンプ 株式会社

求人ID

1530341

部署名

エレクトロニクス事業部 キーアカウント部 キーアカウントセールス

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

宮城県, 仙台市太白区

給与

900万円 ~ 1000万円

更新日

2025年04月07日 16:37

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【職務概要/ミッション】

仙台に拠点がある現重要顧客(半導体製造装置メーカー)の管理と新規案件取得に努め、アカウントセールスとして定期訪問を通じて製品に対する顧客の要望を汲み上げ、弊社EUの各製品のHQ(ドイツ及びポーランド)へ報告及びミーティングを行う。顧客との信頼関係を構築し、顧客満足度向上に努め、マーケットを拡大し、売上目標を達成する。

【仕事内容】

- ・ 仙台オフォス/宮城に勤務し仙台に拠点がある現重要顧客(半導体製造装置メーカー)の技術者（アプリケーションエンジニア）を統括する。
- ・ 既存顧客管理と新規案件獲得
- ・ 新製品に対するお客様へのデモ管理
- ・ 顧客への定期訪問
- ・ 技術担当者との連携業務

【募集背景】 新規ポジション**【将来の可能なキャリアパス】**

キャリア志向の明確化と入社後の実績により、国内の他エリアへの配置転換・横浜本社や他部門やドイツ本社への異動も可能。

【ポジションの魅力】

世界でも最先端の技術を持つ製品を強みとしてビジネスに関わることができます。フラットな組織で主体的にかつフレキシブルな働き方を実現できるのも魅力の一つです。また、役職を問わずトルプのメンバーとして、よりよい組織や企業文化のための改善や変革に関われるのも醍醐味です。中長期的には、年齢やバックグラウンドを問わず業績や積極性に応じて多様なキャリアパスを追求することも可能です。

【契約形態】 無期**【勤務形態】** フルタイム**【給与】** 月給制 年収 900万円～1000万円 ※応相談**【賞与】** 年2回 個人業績・会社業績100%達成に対し、合計で基本給2ヶ月分**【通勤手当】** 会社規定により上限5万円まで支給。**【残業手当】** 時間外手当・深夜勤務・休日勤務による手当支給**【労働時間制】** 固定労働時間制**【残業の有無】** 有：月に30時間程度**【勤務地】** 宮城テクニカルセンター（宮城県仙台市太白区）**【出張の有無と頻度】** あり（横浜本社 月1-2回、ドイツ本社への出張 年1-2回）**【転勤の有無】** 当面なし、但しビジネス状況や本人の希望次第で将来的に有**【出向の有無】** なし

スキル・資格**【応募要件】****（必須）**

- ・ 開発経験3年以上、且つ 開発プロジェクトを自身でチーム共にリードした経験3年以上（半導体、精密、電機電子など尚可）
- ・ PMP(Project Management Professional)の資格があれば尚可
- ・ 英語：中～上級(HQドイツ及びポーランドと英語でのメール及びミーティングがあるため)

（歓迎）

- ・ 技術バックグラウンド（電気、物理学）
- ・ 電子プラズマ電源の取り扱い
- ・ 半導体製造装置もしくは半導体製造装置向け各種コンポーネントの取り扱い経験

【選考プロセス】

面接3回。適性試験無し。

会社説明