



【未経験歓迎】 外勤営業/フィールドセールス | 韓国大手フードデリバリー系企業子会社

※給与+案件獲得時1店舗あたり8,000円のインセンティブ支給(上限なし)

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

求人ID

1530301

業種

レストラン・フードサービス

会社の種類

大手企業(300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

契約

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

350万円 ~ 600万円

勤務時間

10:00~19:00

休日・休暇

完全週休2日制(土、日)、祝日、有給休暇、慶弔休暇、出産・育児休暇、介護休暇

更新日

2025年04月02日 10:58

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

フードデリバリーアプリ導入店舗の開拓を担当いただきます。

【職務詳細】

- 新規加盟店営業：地域の飲食店への訪問、フードデリバリーアプリの紹介及び契約締結
- 初心者でも対応可能な営業支援システムの活用
AI基盤の営業データを活用→最高の顧客ターゲティング
初心者でも簡単に身につくカスタムトレーニングおよびマニュアル提供
- セールスマンタープログラムを運営→トップセールスが1:1でフィードバックを提供
- 市場シェアの拡大：エリア別のフードデリバリートレンド分析と最適な営業戦略の樹立

- 加盟店への売上成長コンサルティング：新規加入した飲食店が最速で売上が倍増するようサポート（例）配達可能メニューの提案等
- トップレベルの営業ツール活用

■同社について

- ・ニューヨーク証券取引所上場のグローバルテック企業のサポートで急成長中のスタートアップ企業です。
- ・日本で急成長中のフードデリバリーアプリケーションで、最先端のAI技術を使用し業界の革新を目指しています。

■爆発的な成長指標

- ニューヨーク証券取引所上場グローバルテック企業のサポート - 強力な資本力で成長可能性は無限大！
 - 新規加盟店入店後、たった2週間で売上400%上昇！
 - サービス開始から1ヶ月で1,500店以上の飲食店が加入！
 - フィールドセールスクルーのうち90%が20~30代と若くてパワフルなチームです！
- 入社数ヶ月でトップセラーになるスーパールーキーが次々と登場！

社会保険完備、定期健康診断、無料ドリンク提供、出前支援、正社員登用制度

スキル・資格

【必須】

- ・東京都内への勤務が可能な方
- ・目標を追った経験のある方

【尚可】

- ・日本語、英語（ビジネスレベル）双方の使用が可能な方
- ・BtoBまたはBtoC営業経験2年以上の方

求める人物像

スピード感のある環境でテンポの速い仕事を楽しむことができる方

会社説明