



【英語使用】 営業 | フランス系専門メーカー

#### 募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

求人ID

1528198

業種

その他（メーカー）

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 650万円

勤務時間

9:00~18:00

休日・休暇

土曜日（所定）日曜日（法定）完全週休二日制 年間休日数：120 日以上 祝日・年末年始、その他会社が定めた休日

更新日

2025年03月24日 15:48

#### 応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

【新規開拓・販売促進】

- ・ オフィスレイアウト変更・拡張や、所在地移転などで生じる可能性がある新規プロジェクトの情報収集活動
- ・ 既存顧客のメンテナンスやアフターサービスによる販売促進活動全般

【商品知識や販売計画】

・ 新商品について、製品案内（英語）の読み込みなどによる事前学習 ・ 販売要項（英語）の読み込みなどによる事前の戦略計画

#### 【顧客対応・連絡調整】

・ 適切な製品の選択と顧客への提案、商品の詳細説明、案内、折衝など ・ 輸入コストや施工費用なども含んだ適切な販売金額の決定

- ・ 当社設計部門との連絡・調整
- ・ 当社施工管理部門や、施工業者、海外工場との連絡調整
- ・ 完成後の検査対応や、補修工事の検討や実施
- ・ 工事完了後の納入時の立会い、納入後のフォローアップ

まずは当社のライブ・ショールームで製品の基本的な知識を学びつつ、様々なプロジェクトの現場を見学しながら業務を覚えていきます。その後、顧客担当責任者となるまで、徐々にプロジェクトの開始から終了までの一連の流れを体得していきます。

---

## スキル・資格

● 建築・インテリア（内装）の業界で、パーテーション、または同種の製品（オフィス家具など）の営業職、または、工事現場監督・施工管理責任者としての経験がある方

● ファシリティ・マネジメントのアウトソーサーなど、当社への発注側の職としての経験がある方

● ゼネコン、設計事務所、クライアントなどに対して適切な対応ができること

● 新規開拓ができること

● 英語 中級以上 (TOEIC550 点以上)

すすんで学ぼうという姿勢があること。

● Microsoft Teams, Excel などを中心とした、一般的な Office のソフトウェアの使用ができること。または、簡易的な研修指導ですぐに習得できるための基本的操作ができ、基本知識があること。

● スマートフォンやタブレットなどの基本的操作ができること

● （外国籍の場合）日本語が母国語であるか、同等のレベルを有すること

#### 【歓迎要件】

● ゼネコン、設計事務所・デザイン事務所へのネットワークを持っていることが望ましい。

---

## 会社説明