



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／トレーディングカードゲームの海外事業開発（ローカライズ・マーケティングなど）【世界最大級のVtuber事務所】

VTuber事務所のグッズ販売を管掌する事業開発のポジションです

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1527725

業種

ゲーム

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

600万円 ~ 1000万円

時給

想定年収：600万円～1,000万円 ※45時間分の固定残業代を含みます。超過分別途支給。

勤務時間

フレックスタイム制（コアタイム：13時00分～17時00分）※所定労働時間：8時間

休日・休暇

完全週休2日制（土・日・祝日）、夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇 ※年間休日：125日

更新日

2025年04月02日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

VTube事務所のグッズ販売を管掌するコマース本部の事業開発ポジションです。国内外の公式EC・店舗拡大を目指し、現状の課題を解決しながら、新しいチャンスを開拓、ビジネスの成長を牽引していただくリーダー候補として貢献いただきます。グローバルに活躍し、次の事業成長に向けた戦略的な挑戦をともに進めていくメンバーを募集します。

【具体的な業務内容】**■新規事業開発**

海外市場を含む新規事業機会を発見し、戦略的パートナーシップを構築していただきます

■ビジネス機会の拡大

既存のパートナーとの関係強化に加え、新たなビジネスチャンスを追求め、事業のスケールアップを実現いただきます

■市場調査と分析

市場や競合の動向を分析し、ビジネス成長のための新しいアイデアや戦略を提案いただきます

■クロスファンクショナルなチームとの協働

複数のステークホルダーと連携し、プロジェクトを円滑に推進いただきます

■契約交渉と法的対応

ビジネス契約の交渉、契約書作成、および契約締結を担当いただきます

【本ポジションの魅力・やりがい】

■「日本発グローバル」な事業でキャリアを積めること

■海外事業として急成長フェーズのコマース領域で事業グロースに挑戦できること

スキル・資格**【必須スキル/経験】**

■海外事業におけるBtoCの事業開発経験あるいは法人営業経験

■英語：ビジネスレベル

※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル

■大学卒以上

【歓迎スキル/経験】

■事業開発や営業など関連分野での実務経験

■新規事業の0→1フェーズでの立ち上げ経験

■スタートアップ環境での経験や急成長企業での実績

■複雑な交渉において冷静かつ戦略的に意思決定を行った経験

■チームをリードし成果を出すためにプロジェクトを推進した経験

会社説明