



エンタプライズ新規開拓営業【外資系IT】

DXを支援する業界のリーディングカンパニーで活躍しませんか。

募集職種

人材紹介会社

Morgan McKinley

求人ID

1527674

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年04月01日 03:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

デジタルトランスフォーメーション（DX）を支援する業界のリーディングカンパニーで活躍しませんか。

業務内容

- ・ ターゲット：エンタプライズ顧客
- ・ 潜在的な顧客の特定、アプローチ
- ・ 戦略的な営業計画の策定・実行
- ・ エンタプライズ向けソリューションのプレゼン
- ・ CxOや幹部、その他主要意思決定者をエンゲージすること
- ・ プリセールスやカスタマーサクセスを含む社内チームと協力し、シームレスな顧客エンゲージメントと満足度を確保すること
- ・ 収益目標を達成すること

Roles/Responsibilities

- Drive new business acquisition by identifying and targeting enterprise-level clients.
- Develop and execute strategic sales plans to achieve and exceed revenue targets.
- Engage with key decision-makers, including C-level executives, to present and position enterprise solutions effectively.
- Collaborate with internal teams, including presales and customer success, to ensure seamless customer engagement and satisfaction.

スキル・資格**必須条件**

- エンタープライズ営業経験
- 営業目標を継続的に達成してきた実績
- エンタープライズITソリューション、SaaS、クラウドベースのテクノロジーの専門知識
- 交渉、プレゼンテーション、コミュニケーションスキル
- シニアステークホルダーをエンゲージし、意思決定プロセスに影響を与える力

優遇条件

- 英語ビジネスレベル以上なら尚可

Required skills

- Proven experience in enterprise sales, with a strong track record of consistently exceeding targets.
- Deep understanding of enterprise IT solutions, SaaS, and cloud-based technologies.
- Strong negotiation, presentation, and communication skills, with the ability to influence senior stakeholders.

Preferred skills

- Business-level fluency in both English and Japanese.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。