



【日本国内営業部長】 広告代理店、インフルエンサー事務所、スタジオ事業を運営 | 中華圏の有名なゲーム会社との実績多数

書類や一部中国クライアントとのプロジェクトなど英語力活かして頂けます

募集職種

採用企業名

株式会社ブルーオーシャン

求人ID

1526478

業種

その他 (広告・PR・メディア)

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

日比谷線、 八丁堀駅

給与

700万円 ~ 850万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

10:00~19:00 (所定労働時間: 8時間0分) 休憩時間: 60分 時間外労働有無: 有

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝日)

更新日

2025年03月13日 17:21

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 英語をいかにするか：あれば尚可
- ・ 働き方：原則出社、八丁堀駅徒歩1分
- ・ 業務内容：広告営業・事務所事業の拡大推進
- ・ 会社の特色：大手ゲーム企業と多数取引あり

■会社概要

当社は2025年9月で10年目に入ります。

現在広告代理店、インフルエンサー事務所、スタジオ事業の3つの大きな部門で事業を展開しております。年間売上高は20億～25億円で、ほとんどの顧客は中国の有名なゲーム企業であり、日本のベストセラーゲームランキングの上位100には、ほぼすべての中国のゲーム企業と繋がっております。

中国の有名なゲーム企業以外に、Konami様やADK様、電通様、博報堂様などの取引実績もございます。

弊社の実績：<https://blueoceanmedia.jp/advertising-agency>

■募集背景

現在中華圏の有名なゲーム会社の実績をたくさん積んでおります。

有名な芸能人やインフルエンサーのキャスティング実績も一般的な代理店よりも圧倒的に多いです。

ただし今まであまり日本クライアントに向けて積極的に営業活動をしてなかったため、日本国内売上5億円弱になります。

この度ぜひとも優秀な人材に入ってください、弊社の日本国内営業を引っ張っていただきたいと思っております。

■業務概要

1. 広告主から商品の課題やプロモーション与件を獲得し、広告商品を企画・開発・カスタムしながら企業課題を解決すること
2. 事務所事業のインフルエンサー拡大（所属人数やジャンル）、及びインフルエンサーに基づくグッズやイベントの実施規模の拡大、所属インフルエンサーの満足度の向上
3. 営業組織全体で高い成果を出し、メンバーの能力開発や能力発揮の支援をすることだけでなく、事業戦略の立案・人員配置・評価制度の設計と運用・採用計画など、営業起点で事業全体を動かしていくことがミッションです。

■会社全体状況

- ・ 日本事業部：25名ほど（そのうち日本人と中国人の割合は半分ずつです）
- ・ 海外事業部：15名ほど（東南アジア事業を中心とする事業部です）

■現在のチーム体制

- ・ 日本営業事業：営業窓口日本人2名、サポート2名
- ・ 事務所事業：日本人4名

■仕事の魅力

- ・ 超有名芸能人やインフルエンサーと共に仕事をしていく醍醐味があります。
- ・ 超有名タイトルの大型キャンペーンに携わることも可能です。
- ・ 最新のマーケティング手法を学ぶことができます。
- ・ 企画段階から関わられる案件も多くあります。
- ・ 日本だけではなく、東南アジアや欧米などの海外市場のマーケティングも経験できます。

■入社希望時期：2025年4月～6月（一番理想的なのは4/1入社）

■雇用形態：正社員 ※試用期間半年

■想定年収：700万～840万円

- ・ 月給：500,000円～600,000円
※上記月給には固定残業代45時間分（130,100円～）を含みます。
- ・ 超過分は別途支給いたします。
※想定年収は月給×14ヶ月分です。
※月給はご経験やスキルに応じて前後します。
※試用期間半年480,000円～580,000円
- ・ 賞与：月給1ヶ月分を6月末と12月末に支給予定です。入社から半年経過した方が対象です。

■勤務地：東京都中央区八丁堀2丁目25-10 三信八丁堀ビル5F（本社）

- ・ 東京メトロ日比谷線／八丁堀駅 A4出口 徒歩1分
- ・ 受動喫煙対策：屋内喫煙可能場所あり
※原則毎日出社

■休日・休暇

- ・ 年間休日125日
- ・ 完全週休2日制（土日祝日）
- ・ 有給休暇10日～20日
- ・ 夏期休暇3日
- ・ エンタメ休暇1日
- ・ 年末年始休暇

- 慶弔休暇
※基本はカレンダー通りの休みですが、繁忙期は稀に休日出勤をお願いする場合がございます。
その際は平日に振替休暇の取得が可能です。

■待遇・福利厚生

- 昇給 年1回（9月）
- 賞与 年2回（6月、12月）
- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- 健康診断
- 服装自由
- 社員紹介制度
- 誕生日プレゼント制度
- ジム手当（上限3,000円まで会社負担）
- フリーお菓子
- 朝食サポート
- ウォーターサーバー、コーヒーメーカー完備

スキル・資格

< 必須要件 > 女性の方も大歓迎です。

- 広告代理店営業経験3年以上またはメーカーでの経験3年以上（ゲーム業界尚可）
- チームマネージャー経験3年以上の方

< 歓迎要件 >

- ゲームプロモーションの提案経験
- インフルエンサーマーケティングの経験
- グローバル企業に対して抵抗なく、柔軟な対応ができる方

■求める人物像

- 最新トレンドや流行りの芸能人やインフルエンサーに自らご興味のある方
- 企画提案の際は既存の手法より、新しい手法、新しい切り口を作りたい方
- 営業職に対しての憧れがあり、数字で達成感を求めたい方
- 対人コミュニケーションが得意な方
- チームメンバーに対して思いやりあり、厳しい指導もあり、メリハリのある方
- 突発的な業務にも前向きにチャレンジできる方
- 広い視野で物事を見られる方
- 課題をロジカルに分解でき問題提起、解決策、提案を考えることができる方

会社説明