



PR/086932 | JP-EN Sales at a Japanese Trading Company in Düsseldorf (m / f / d)

募集職種

人材紹介会社

ジェイエイシーリクルートメントドイツ

求人ID

1526343

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

ドイツ

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年03月11日 10:56

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

COMPANY OVERVIEW

デュッセルドルフにある日系化学商社で、プラスチック、バイオファイン、特殊化学品等の分野で顧客に高い付加価値を提供しています。

ビジネスの拡張により、責任感が強く吸収力のある営業経験者を募集しています。

JOB RESPONSIBILITIES

- 英語、日本語での効果的なコミュニケーションを通じて、ヨーロッパ全域の既存のクライアントやパートナーとの関係構築
- 新しいビジネスチャンス特定し、ヨーロッパ市場全体でクライアントベースを拡大、新規ビジネスの創出
- クライアントミーティング、製品プレゼンテーション、交渉の調整と管理
- ロジスティクス、生産、財務を含むクロスファンクショナルチームと協力しながらの円滑な販売業務
- 販売記録の維持、レポートの作成、顧客問い合わせのフォローアップを含む管理業務

- 見積書の作成や注文関連のタスク

JOB REQUIREMENTS

- 日本語（C1以上）と英語に堪能であること
- ドイツ語の中級から上級の能力（最低B1レベル）
- 優れたコミュニケーション能力と対人スキル、多文化環境で働く能力
- 新しい課題に適応し、国際的な環境でスピーディに働く能力
- 責任感を強く持ち、プロジェクトの完遂を徹底するコミット力
- 新しい領域・分野への好奇心及び向学心
- MS Office（Word、Excel、Outlook）
- 運転免許

PREFERRED SKILLS AND EXPERIENCES

- 積極的で細部に注意を払うアプローチがあること
- クライアントミーティングや展示会等への出張経験
- 異文化理解能力と国際貿易および産業ソリューションへの関心があること
- 日系企業における経験・親和性があれば尚良し

BENEFITS AND OTHERS

- 13か月給与
- 年間休暇：30日
- 交通費補助
- 変動制パフォーマンスボーナス
- 企業年金スキーム
- 38.5時間/週（Flex, ハイブリッド）
- その他多数のベネフィット有

会社説明