

NETGEAR®

社長直下！ナーチャリングマネジャー

米国系企業／年収1000万円可能／少数精鋭

募集職種

採用企業名

ネットギア ジャパン合同会社

支社・支店

ネットギアジャパン合同会社

求人ID

1525379

業種

ハードウェア

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

銀座線駅

給与

600万円 ~ 1000万円

勤務時間

9:00~18:00 (休憩 1h)

更新日

2025年04月07日 10:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■会社概要

NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を
開発販売するグローバル企業です。

「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、
「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、
中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった
製品を展開しています。

中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、
それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

SMB（中小企業）を担当する事業を牽引していただきます。

販売実績が少ない、もしくは休眠しているリセラーを弊社が高いポテンシャルを持っているリセラーと定義している

「Invest Reseller」へと育成していただくポジションとなります。

ダイレクトに顧客（リセラー）の成長を感じられるやりがいのあるポジションです。

■業務内容

- ・販売実績が少ない、もしくは休眠しているリセラーを育成するための施策立案・実行
- ・リセラーとのリレーション再構築、サポート
- ・リセラーの育成トレーニング
- ・リセラーからの問い合わせ一次対応

■将来的にお願いしたい業務

- ・効率的なオペレーションの構築
- ・チームビルディング、マネジメント

■魅力

- ・事業責任者として活躍できる。
- ・裁量権が広く、新しい取り組みにトライできる環境。

■福利厚生

RSU(譲渡制限付き自社株取得権)

ESPP(社内持株制度)

自社製品購入割引

交通費全額支給

スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)

食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

スキル・資格

■いずれか必須

- ・IT業界にてインサイドセールス経験
- ・IT業界にてナーチャリング業務経験

■必須

- ・日常会話レベル以上の英語力
- ・ネイティブレベルの日本語能力

■歓迎

- ・ネットワーク（特に無線LAN）の知識、経験
- ・マネジメント経験

■求める人材

- ・高い対人折衝能力
- ・自走力のある方

会社説明