



【1000～1200万円】 営業

外資系ライフサイエンス企業での募集です。 診断薬営業・ライフサイエンス営業のご...

#### 募集職種

##### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

##### 採用企業名

外資系ライフサイエンス企業

##### 求人ID

1524917

##### 業種

医薬品

##### 会社の種類

外資系企業

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区

##### 給与

1000万円～1200万円

##### 勤務時間

09:00～18:00

##### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます Paid leaves can be used after probat...

##### 更新日

2025年03月06日 16:24

#### 応募必要条件

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

ビジネス会話レベル

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

【求人No NJB2285113】

- ・新規顧客開拓
- ・同社空間解析ソリューションに関する顧客への技術コンサル
- ・強力なハンティング/プロスペクティングおよびクロージングスキルを持つファネル管理
- ・厳格なテリトリープランニング、市場知識、正確かつタイムリーな予測へのコミットメント
- ・テリトリーのビジネス目標を達成または超えるためのビジネスプランの開発と管理
- ・顧客の科学プロジェクトおよびビジネスニーズを理解し、ビジネスを獲得する

- ・CRMシステムおよびその他の指定されたITツールを使用して、パイプライン管理および販売追跡を含む販売プロセスを一貫して正確に管理する
  - ・割り当てられたテリトリーで効果的に競争するために必要な遺伝子解析市場、製品、および購買プロセスの最新知識を維持する
  - ・遺伝子解析ポートフォリオ全体の製品およびアプリケーション知識を活用して、販売プレゼンテーションを成功裏に実施する
  - ・常に同社をプロフェッショナルに、倫理的に、道徳的に代表しながら、顧客満足を確保する
- 

## スキル・資格

### ■必須要件

- ・ライフサイエンス分野での高価値資本設備の販売における実績
- ・空間解析/In situフィールドセールスの役割に必要な実証可能な関連スキル（例：生物学、分子生物学、生化学または関連分野の学士号以上、または同等の知識と経験）
- ・ライフサイエンス分野での資本設備の販売経験
- ・ビジネスを獲得し、長期的な顧客関係を確立する強い意欲
- ・最低50%の出張を厭わないこと
- ・良好な英語スキル

### ■歓迎要件

- ・生物学、分子生物学、生化学または関連分野の修士号または博士号
  - ・大型機器を官公庁・アカデミアエリアで販売した経験
  - ・CRMシステムの使用経験（理想的にはSFDC）
- 

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします