



## 法人向けソリューション営業（次世代交通・観光プラットフォーム）

交通・観光事業者・自治体へワンストップサービスを提供

## 募集職種

## 採用企業名

リンクティビティ株式会社

## 求人ID

1524862

## 業種

旅行・観光

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

## 外国人の割合

外国人 半数

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区, 千代田区

## 給与

550万円 ~ 1000万円

## 休日・休暇

土日、祝日

## 更新日

2025年03月06日 15:20

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

基礎会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## 【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ フレックスタイム制、リモート勤務可
- ・ 鉄道・観光業界向け事業推進と新規開拓
- ・ 次世代プラットフォームで移動・旅行革新

**【仕事内容】**

- ・弊社交通・観光プラットフォームにおいて、鉄道・観光施設・体験事業者法人向けの営業・事業推進をご担当いただきます。
- ・クライアントのニーズをヒアリングしながら、サービス開発にも参画いただくことも期待します。

**【業務詳細】**

- ・戦略立案、企画提案型のコンサルティングセールス
- ・新規顧客の開拓
- ・大手顧客との折衝
- ・休眠パートナーの活性化
- ・データ分析及び提案営業の実施
- ・プロモーションの実施
- ・製品の販売、マーケティング、プロモーション活動の企画立案と実施
- ・市場の分析とマーケットポテンシャルの発掘
- ・ビジネスプランを作成し、売上責任を持って販売計画を推進
- ・サービス紹介、プレゼンテーション
- ・プロジェクト化に向けた提案資料の作成
- ・プロジェクトのコミュニケーション及び課題の管理

**【当ポジションの魅力】**

- ・自社サービスの構築と成長フェーズに関わることができる。
- ・次世代の交通・MaaS・観光プラットフォームの開発に関わることで、世の中の移動と旅行のスタイルを変えるチャンスが与えられる。

**雇用形態**

正社員

**年収**

550万円～1,000万円

ご経験・スキルを考慮し、当社規定にて優遇  
業績及び評価に応じたインセンティブ制度あり

**勤務地**

東京本社

〒100-0011東京都千代田区内幸町2-1-6 日比谷パークフロント 19F

**勤務時間**

フレックスタイム制

標準労働時間/1日8時間

11時～15時 コアタイム

リモートワーク可

残業：あり（平均月20時間 / 月33時間を超える残業代は追加で

**休日休暇**

土日、祝日

有給休暇 初年度13日付与

**手当・福利厚生**

- ・社会保険：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険
- ・産前産後休業・育児休業制度あり（実績あり）
- ・子の看護休暇、介護休暇（有給、年5日間/人、時間単位）
- ・健康診断休暇
- ・リフレッシュ休暇（勤続年数基準あり）
- ・旅行商品利用支援（年間一定金額範囲で旅行商品が無償で利用可能）

**スキル・資格****【必須（MUST）】**

- ・法人営業もしくはマーケティング経験者
- ・IT、交通、観光業界のご経験
- ・日本語力
- ・コミュニケーション力のある方

**【歓迎（WANT）】**

- ・ソリューション営業の経験者
- ・ITを活用した価値実現に興味を持っている方
- ・旅行業務取扱管理者の資格をお持ちの方
- ・自走力が高い人
- ・仕事が好きで、楽しめる人
- ・英語、中国語、韓国語での業務経験

**【求める人物像】**

- 論理的かつ学習意欲が高い方
  - 価値の高いサービスを提供し、世の中にインパクトを与えていきたいと思う方
  - 常にいいものを探求していきたいと思っている方
  - 技術を使って、社会をもっと良くしていきたい方
  - 新しい技術に興味を持ち、積極的に取り入れようとする姿勢の方
  - 少数精鋭のチームで、範囲が広くやりがいのある仕事を行いたい方
  - 手法やフレームワークに固執せずに、柔軟にプロジェクトを進められる方
- 

## 会社説明