



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／ビジネスコンサルティング営業（デジタル広告） 【在宅勤務制度あり／日本最大級のテックカンパニー】

海外の大手広告主をご担当いただく機会が多くなるので、英語力が活かされます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1523796

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

550万円～800万円

時給

想定年収：550万円～800万円 ※固定残業時間35時間分を含みます。超過分別途支給します。

勤務時間

フレックスタイム制：標準労働時間7時間45分（コアタイムなし）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日） ■国民の祝日 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■特別有給休暇、他

更新日

2025年02月26日 15:02

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【ポジション概要】
海外大手広告主のビジネス拡大のための、ビジネスコンサルティング営業を担当します。

【業務概要】
デジタル広告商品やデータの活用などの専門的な知識を駆使し、コンサルティング営業として海外大手クライアントに直接向き合いながら広告効果を向上させ、顧客の満足度を最大化させる業務をご担当いただきます。
当企業の広告商品に加えて、豊富なインターネットユーザーの属性・行動データを用いて、クライアントのマーケティング課題を抽出し、解決プランの立案・実行とともに、ビジネス拡大のためのビジネスコンサルティング営業を担っていただきます。
海外の大手広告主をご担当いただく機会が多くなるので、英語力が活かせるポジションです。

【具体的な業務内容】

- 海外クライアントのマーケティング目標を最適化
- 主要なKPIに基づいた適切なキャンペーン構造の把握
- メディアプランニング、戦略立案実行、および最適化
- 社内アカウント業務の監督（例：トラブルシューティング、アカウント設定などリレーションシップマネジメント）
- 主要なクライアントやエージェンシーパートナー（メディア、クリエイティブなど）との関係構築と管理
- すべてのプロジェクトのクロスファンクショナルコラボレーション
- データを分析し、アセットソリューションの戦略と実装を導く
- 海外クライアントや代理店へのベストプラクティスの創出
- 顧客のニーズに基づいて製品のイノベーションを推進

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 英語：ビジネスレベル

※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル

- マーケティング、メディア領域での経験3年以上
- 広告代理店やコンサルティング業界での業務経験がある方

【歓迎スキル/経験】

- 問題解決と思考のリーダーシップの実績
- 業界または業界のビジネストレンド（ダイレクトレスポンスおよび/またはブランドマーケティング、データおよびテクノロジーソリューション、アドテクノロジー、パートナーシップ、CRM、OMOなど）に関する経験
- クロスファンクショナルチームやあらゆるレベルの管理職（社内外）と効果的に仕事をした経験
- 複数のプロジェクトを管理しながら細部まで厳密な注意をできるスキル
- 外部のクライアントとの継続的な関係を構築する能力

会社説明