



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら  
-グローバルリーフ-

## 韓国語／韓国市場向け海外営業（ライセンス営業・ビジネス開発推進）【世界最大級のVtuber事務所】

当企業のビジネスを韓国市場でさらに拡大するため、海外営業担当を募集します。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

#### 求人ID

1523760

#### 業種

ゲーム

#### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

#### 外国人の割合

外国人 少数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 給与

500万円～800万円

#### 時給

想定年収：500万円～800万円 ※45時間分の固定残業代を含みます。超過分別途支給。

#### 勤務時間

フレックスタイム制（コアタイム：無）※所定労働時間：8時間

#### 休日・休暇

完全週休2日制（土・日・祝日）、夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇 ※年間休日：125日

#### 更新日

2025年02月26日 10:45

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し (英語使用比率: 全く使わない)

#### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

#### その他言語

韓国語 - 流暢

#### 最終学歴

専門学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

---

## 募集要項

### 【業務概要】

当企業のビジネスを韓国市場でさらに拡大するために、ライセンス営業またはインフルエンサーマーケティングの経験を持つ海外営業担当を募集します。エンターテインメントやキャラクターブランドの商品化ライセンスの経験、または広告代理店でインフルエンサーマーケティングを通じてプロモーションを行った経験がある方を歓迎します。この役割は、売上を伸ばし、現地企業とのパートナーシップを構築する実績を持つことが求められます。

### 【具体的な業務内容】

- エンターテインメントやキャラクターブランド、またはVTuberマーケティングに焦点を当てたライセンス営業およびビジネス開発の推進。
- 韓国市場における現地企業とのパートナーシップの開拓と拡大。
- 数値目標の向上と、戦略的な営業活動による実績の達成。

---

## スキル・資格

### 【必須スキル/経験】

- 韓国語：ネイティブレベル
- ※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル
- 商品化ライセンス営業、または、広告代理店を通じたVTuberマーケティングの経験がある方。
- 韓国企業での勤務経験。
- 売上を増加させ、パフォーマンス目標を達成した実績。
- VTuber文化への理解力

### 【歓迎スキル/経験】

- 英語：ビジネスレベル
- 国際的な企業でのマーケティングや広告プロモーションの経験。

---

## 会社説明