



光商工株式会社

欧州製電力試験機器の国内大手企業向け【営業技術】 海外仕入先メーカーと英語でコミュニケーション！残業ほぼなし

経験者優遇 | バイリンガル人材在籍8割以上

募集職種

採用企業名

光商工株式会社

求人ID

1523748

部署名

海外営業部

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

銀座線、 銀座駅

給与

400万円 ~ 600万円

勤務時間

9 : 00-17 : 30 (休憩1時間)

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)

更新日

2025年02月26日 13:49

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 語学力を活かして海外メーカーとコミュニケーション
- ・ 残業ほぼなし、安定した働き方
- ・ 欧州製電力機器の国内販売
- ・ 商社でもあり、自社製品も持つ老舗安定企業

業務概要

- 欧州製高電圧試験装置を国内顧客への販売業務をおこなっていただきます。技術面のバックグラウンドをお持ちでなくても、他のメンバーがサポートいたします。

- 英語スキルのレベルは業務上の会話や英文メールのやり取りでコミュニケーションが取れる方。メーカーとのやり取りは英語・ユーザー（国内大手顧客）とのやり取りは日本語になります。英語・日本語双方のコミュニケーション能力が必要となり、うまく双方の考え方のギャップを埋められる経験やノウハウをお持ちの方を求めています。

- 営業経験がある方優遇いたします。（業種・業態は不問）案件型営業となる事から、プロジェクトマネジメントの基礎能力が必要となります。受注後、納期（12か月～18か月）内にすべてのプロセスを遅滞なく進めてプロジェクトを完了できるスキルが求められます。

- PC操作、ITに関する知識・能力はExcel・Word・PowerpointができればOKです。部内ではSalesforceを導入していますので、経験者は優遇いたします。

お任せの仕事

- 受注前：顧客の要望に沿った試験装置をメーカーと相談の上提案し、御見積書を作成・提出
- 受注後：顧客、メーカーと相談の上プロジェクト管理を実施
- 納入時：メーカーエンジニアと協力会社を取り纏めて据付工事を監督
- 検収後：顧客とメーカーの間で必要に応じてサポートを実施

キャリアパス

- 基本は先輩担当者からのOJT研修となりますが状況・内容に応じて社内研修を実施します。
- 社外の研修も希望される方には積極的に受けていただきます。
- 業務内容は1～2年かけて計画的に学んでいただけるよう準備をいたします。
- 扱う商材の単価は500万円～1億円程度。経験と能力に応じて管理職への登用もおこないます。
- 専門性の高い商材を扱いますが、決して一つの製品を扱うだけの専門家を目指すのではなく、「広く海外製品を国内の顧客にスムーズにお届けする」ことを主眼にグローバルな営業としてのキャリアを築いていっていただきたいと考えています。

給与

400 - 600万円

月給12か月＋ボーナス2回/年、別途業績に連動した期末ボーナスあり

ボーナス 2回/年＋期末に業績連動で1回

歩合給 給与：歩合給込み

勤務時間

9：00-17：30（休憩1時間）

※機器組み立て工事の際は2時間/日程度の残業や、土曜出勤の可能性あります。機器組み立て工事は年に2回程度あります。

勤務地

東京都中央区銀座7-4-14

JR線・東京メトロ銀座線・都営浅草線「新橋駅」より徒歩7分・東京メトロ「銀座駅」より徒歩5分

休日・休暇

年間休日123日以上

完全週休2日制、祝日、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、特別休暇、創立記念日

待遇・福利厚生・諸手当

昇給年1回、交通費全額支給、各種社会保険完備、時間外手当、役職手当、外部研修費用負担、リスクリング、費用負担、海外メーカーでの技能研修あり

スキル・資格

必要な職務経験やスキル

- IT、PC に関する基本的なスキル
- 普通免許

会社説明