

**【インド求人！】 大手日系化粧品メーカー×マーケティング&セールスプロモーション**

日系大手化粧品メーカーでのマーケティング職で、インドでの事業拡大に貢献できる！

募集職種**人材紹介会社**

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系化粧品メーカー

求人ID

1523690

業種

その他（メーカー）

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

350万円～500万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00-18:00

休日・休暇

土日祝+有給

更新日

2025年03月25日 19:00

応募必要条件**職務経験**

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項**<おすすめポイント>**

★化粧品のマーケティング職として、多くのお客さまに感動や変化を与えられます！

★業界未経験でも応募可能！ポテンシャル採用ですので、経験よりもバイタリティや化粧品業界への興味を重視いたします

す！

★インドマーケットでの事業拡大を目指す同社にて、事業の中心メンバーとしてご活躍することで、キャリア/スキルアップにつながることも間違いなしです！

<業務内容>

・同社は、革新的で高品質な化粧品を提供するメーカーとして、国内外で広く認知されています。さらなる成長を目指し、マーケティング、代理店管理、ECサイトの運営をリードし、売上向上を実現する担当者を募集しています。多岐にわたる業務を通じて、ブランドの成長に貢献していただける方を募集しております。

<具体的には>

- ・マーケティング戦略の策定・実行
 - ・ターゲット市場の特定、競合分析に基づく戦略策定
 - ・ブランドポジショニングを明確にし、製品の魅力を伝えるマーケティング施策の実行
 - ・新製品のローンチにおけるプロモーション戦略の立案
 - ・代理店管理、クリエイティブの推進、確認
 - ・代理店の選定・契約締結・販売促進活動の支援
(定期的な代理店トレーニングと製品知識の提供、代理店の販売データ分析とフィードバックを通じた改善活動、ECサイトの運営管理等)
 - ・ECサイトの運営・管理、商品ページの最適化
(SEO対策、サイトのユーザビリティ向上)
- SNS (Instagram, YouTube等) との連携を活用した販促活動の実施、販売促進活動の実施 等)
- ・代理店・ECサイトの売上データを基に月次・四半期・年次の実績を管理
 - ・売上目標の達成に向けた進捗管理および改善策の提案
(数値に基づいたパフォーマンス分析とレポート等)

スキル・資格

<必須要件>

- ・社内コミュニケーションが円滑に取れる以上の英語力(目安TOIEC600点以上)
- ・基本的なPCスキル
- ・化粧品業界への高い興味をお持ちの方
- ・決められた業務に限らず、新しい業務にも積極的に挑戦していただける方

<歓迎条件>

- ・化粧品業界または消費財業界におけるマーケティング・販売促進経験をお持ちの方
- ・インドやその他海外での業務経験

会社説明