



## 【インド求人！】大手日系化粧品メーカー×マーケティング&セールスプロモーション

日系大手化粧品メーカーでのマーケティング職で、インドでの事業拡大に貢献できる！

### 募集職種

#### 人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

#### 採用企業名

日系化粧品メーカー

#### 求人ID

1523690

#### 業種

その他（メーカー）

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

インド

#### 給与

350万円～500万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

#### 勤務時間

9:00-18:00

#### 休日・休暇

土日祝+有給

#### 更新日

2025年02月25日 15:58

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

### 募集要項

#### <おすすめポイント>

★化粧品のマーケティング職として、多くのお客さまに感動や変化を与えられます！

★業界未経験でも応募可能！ポテンシャル採用ですので、経験よりもバイタリティや化粧品業界への興味を重視いたしま

す！

**★インドマーケットでの事業拡大を目指す同社にて、事業の中心メンバーとしてご活躍することで、キャリア/スキルアップにつながることも間違いなしです！**

＜業務内容＞

・同社は、革新的で高品質な化粧品を提供するメーカーとして、国内外で広く認知されています。さらなる成長を目指し、マーケティング、代理店管理、ECサイトの運営をリードし、売上向上を実現する担当者を募集しています。多岐にわたる業務を通じて、ブランドの成長に貢献していただける方を募集しております。

＜具体的には＞

- ・マーケティング戦略の策定・実行
  - ・ターゲット市場の特定、競合分析に基づく戦略策定
  - ・ブランドポジショニングを明確にし、製品の魅力を伝えるマーケティング施策の実行
  - ・新製品のローンチにおけるプロモーション戦略の立案
  - ・代理店管理、クリエイティブの推進、確認
  - ・代理店の選定・契約締結・販売促進活動の支援  
(定期的な代理店トレーニングと製品知識の提供、代理店の販売データ分析とフィードバックを通じた改善活動、ECサイトの運営管理等)
  - ・ECサイトの運営・管理、商品ページの最適化  
(SEO対策、サイトのユーザビリティ向上)
- SNS (Instagram, YouTube等) との連携を活用した販促活動の実施、販売促進活動の実施 等)
- ・代理店・ECサイトの売上データを基に月次・四半期・年次の実績を管理
  - ・売上目標の達成に向けた進捗管理および改善策の提案  
(数値に基づいたパフォーマンス分析とレポート等)

---

スキル・資格

＜必須要件＞

- ・社内コミュニケーションが円滑に取れる以上の英語力(目安TOIEC600点以上)
- ・基本的なPCスキル
- ・化粧品業界への高い興味をお持ちの方
- ・決められた業務に限らず、新しい業務にも積極的に挑戦していただける方

＜歓迎条件＞

- ・化粧品業界または消費財業界におけるマーケティング・販売促進経験をお持ちの方
- ・インドやその他海外での業務経験

---

会社説明