



【名古屋】セールス ※フェラーリの販売・買取業務

世界最高峰のブランドを扱う歴史ある輸入車ディーラー

募集職種

採用企業名

コーンズ・モータース株式会社

求人ID

1523656

業種

その他（流通・小売・物流）

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県, 名古屋市千種区

給与

500万円～2000万円

勤務時間

9：00～18：00

更新日

2025年02月26日 13:52

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

コーンズ・グループは、先進性と高品質を企業理念に掲げ、自動車、一般消費財、アパレル、企業保険、検査・海損、エレクトロニクス、産業機材と多岐にわたる様々な事業を展開しています。

募集会社：コーンズ・モータース株式会社

100年に一度の大変革期を迎えている自動車業界ですが、当社は高級輸入車販売のトップシェアを維持し続けており、これからも高い付加価値を提供しつづけることで、より多くのお客様にご満足いただける企業を目指しています。

近年ではディーラービジネスの枠にとどまらず、顧客専用の会員制レストラン&バー、独自の車両保管サービス、ジェントルマンレースへの参戦やレーシングカーの走行サポート、2023年開業の会員制ドライビングコースなど、自動車を販売し整備するだけでなく、様々な体験を顧客へ提供しています。

本ポジションでは、セールス担当としてフェラーリの新車、中古車販売及び買取り・下取り業務をご担当いただきます。

【業務内容】

新車、中古車販売及び買取り・下取り（お客様のご希望があった場合は他ブランドの販売も可能）

※受注生産が基本のため受注してから納車まで、1年半～2年かかります。お客さまとの末永い信頼関係を大事にできる営業です。

- ショールームやイベントに来場したお客さまへのご案内、商談
- オーダーメイド車(新車)のカスタマイズ提案
- 点検・車検などのフォロー
- サーキットイベントの運営 など

※変更の範囲：当社業務全般

在籍する社員のインタビューはこちらをご覧ください。

<https://recruit.cornesmotors.com/career/interview/>

コーンズ・モーターズの今までの歩みとこれからのについてはこちらをご覧ください。

<https://recruit.cornesmotors.com/career/history/>

代表メッセージはこちらをご覧ください。

<https://recruit.cornesmotors.com/career/message/>

その他採用ページはこちらをご覧ください。

<https://recruit.cornesmotors.com/career/>

雇用形態

正社員

▼試用期間について

試用期間は3か月を予定。※試用期間中の条件の変更はありません。

給与

年収 500万円 ～ 2000万円

月給24万円+インセンティブ+賞与

※上記、固定残業代として4万円を含みます。

※実際の残業時間が上記を超えた場合に差額を支給致します。

※賞与は年2回支給

※入社3か月間は固定インセンティブ(10.5万円)を支給致します。

勤務地

- 4640075 名古屋市千種区内山3-23-19
- 地下鉄 千種駅より徒歩1分
通勤は原則公共交通機関のみ ※車通勤不可。

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

※変更の範囲：本社及び全国の拠点

休日

- 年間休日120日
- シフト制（水曜日定休日）
- 年末年始
- 年次有休（初年度12日、最高20日、前年度分のみ持ち越し可）
- 慶弔休暇、出産休暇、育児休暇、介護休暇 他

福利厚生

- 各種社会保険 ・ 社宅完備(東京都大田区) ・ 確定拠出年金
- 財形貯蓄制度 ・ 慶弔金制度 ・ 交通費支給(非課税限度まで)
- GLTD制度(団体長期障害所得補償保険)
- 各種サークル(フットサル、バスケ、ゴルフ、ヨガ、カート等)
- 各種イベント(社員旅行、秋祭り、クルーザー貸し切りパーティー等)
- 健康保険組合の各種施設(保養施設等)利用可

選考プロセス

1. 書類選考（弊社指定エントリーシートをお送り下さい ※写真付き必須）
2. 一次面接（支店関係者）+ セールスロールプレイング + WEBによる性格適性検査
3. 最終面接（役員）+ WEBによる能力試験（言語、数理、英語）

※弊社指定エントリーシートは以下よりダウンロードしてください。

https://www.cornes.co.jp/assets/file/common/entrysheet_mid06.doc

※内定後は健康診断の受診をお願いいたします

スキル・資格

【必須条件】

- 普通自動車免許必須
- BtoCでの営業経験

<こんな方は歓迎します>

- お客様と長い信頼関係が築ける方
- 基本的なPCスキル（Excel,Word,Power Point）をお持ちの方
- 社内外とのコミュニケーション能力
- その他ラグジュアリー製品（装飾品、高級不動産など）取扱い経験者も可能
- 英語力あれば尚可

会社説明