CareerCross by JAC Recruitment

PDOLE

【レガシー産業の抜本的なDXを実現】コンサルティングセールス/リアル産業DX領域@東京都

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。

募集職種

人材紹介会社
PDOLE株式会社

採用企業名
市場分析情報事業とデジタル技術を活用した業務改革事業を主とする IT企業

求人ID
1523156

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
日比谷線駅

給与
400万円 ~ 750万円

勤務時間
9:30～18:30（休憩60分）※残業20～45時間程度

休日・休暇
週休2日制/有給休暇/年末年始・夏季休暇/慶弔休暇/産前産後休暇/出産立会い休暇/マタニティ健診休暇/ファミラブ休暇/育児休暇

更新日
2025年04月21日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】

・DX事業本部にて、各種産業（主にヘルスケア・リフォーム・不動産）の法人企業に対して、自社プラットフォームやSaaSを用いたコンサルティングセールスを担います。
・また、並行して新規事業も開発中のため、入社当初より新規事業を担当いただく可能性もございます。
・既存サービスにおいては、インサイドセールス・フィールドセールス・カスタマーサクセスと専門特化した部隊で、クライアントへのコンサルティングセールスを行ったり、新規サービスにおいては営業も行いながらプロダクト開発にも関わります。
・事業フェーズによって多様な関わり方があり得るポジションとなります。

具体的に。。。

・自社プラットフォームやSaaSプロダクトの新規導入をフックとした、クライアントのマーケティング戦略コンサルティング、経営戦略コンサルティング。
・セールス活動で得た情報をもとに、新規事業、新規機能の企画・立案、加えて同プロジェクトのプロジェクトマネジメント。
　導入サービス事例：イエウール、ヌリカエ、ケアスル等の自社プラットフォーム、AI査定、SFA、CRM等のSaaSプロダクト

＜所属部署＞
【デジタルトランスフォーメーション(DX)事業本部について】
・リアル産業に対してデータやテクノロジー、Webの力を使って、バリューチェーンのモダン化・再構築を進めています。
・最先端のテクノロジーを用いた独自アルゴリズムで、データを蓄積・解析・学習するAIにより新しい体験を実現。
・不動産、リフォーム領域については、最後発ながら業界No.1となるサービスとなりました。
・直近はヘルスケア業界にも参入。今後も参入業界を広げていく予定です。
・リアル産業のDX化においては、単一サービスのみでは実現が難しいため、Webプラットフォーム・SaaS・コンサルティング等の新規サービスを連続的に投入中。

※ブランドステートメント「DX Democracy」の紹介　https://speee.jp/news/1841/
※参入産業：ヘルスケア、リフォーム、不動産、土地活用、介護・福祉、中古車

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。
・事業企画、事業責任者
・マーケティングMGR
・PdM
...etc
事業本部としても、短いスパンで多くの新規事業・サービスを創出していくため、多彩かつ高品質なオポチュニティがあります。

▼その他：
【東大生・京大生に人気のベンチャー新御三家※2020年7月IPO】
ロールモデルとなるとびきり優秀な上司（師匠）、「生き急いでいる」という言葉がふさわしい、修行に熱中する仲間と共に、伸びしろしかないマーケットへの価値提供を、事業成長に因果する自己成長をもって実現しましょう！

スキル・資格

【必須スキル】

・セールスのご経験が1年以上ある方
※法人/個人/業界は問いません
※ご経験年数よりも「自信がある」、「自信を話術で説明できる」を優先します

【歓迎スキル】

・Web/IT/Tech業界でのキャリアを伸ばしたい方
・コンサルティング力を土台にして、新規事業開発にトライしたい方

【求める人物像】

・アーリーフェーズの事業にて、腕試しをしたい方
・成長産業に身を置き、成長速度を加速させたい方

会社説明