



営業【日系自動車ディーラー】

クルマとお客様とのコミュニケーションが好きで、プロとして成長したい方

募集職種

人材紹介会社

Morgan McKinley

求人ID

1523008

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年02月20日 17:59

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

クルマとお客様とのコミュニケーションが好きで、プロフェッショナルとして成長したい方を募集します。

業務内容

- 新車の販売活動とアフターフォローを行い、月間販売目標を達成すること
- ディーラーガイドラインに沿ったカスタマーサービスの提供
- 電話、メール、ウェブによる問い合わせ対応
- 試乗時のフィードバックの収集
- マーケティングツールを使用した見込み客のリサーチ
- 納車後のフォローアップを通じて顧客満足度の向上に努めること
- 定期的なセールスミーティングへの出席
- お客様との強固な関係の維持

A dynamic role combining passion for automobiles, customer interaction, and opportunities for personal and professional growth.

Roles/Responsibilities

- Achieving monthly sales targets through new car sales activities and after-sales follow-up.
 - Providing customer service in line with dealer guidelines.
 - Responding to customer inquiries through phone, email, and web.
 - Gathering customer feedback during test drives.
 - Conducting prospect research using marketing tools.
 - Improving customer satisfaction through post-delivery follow-up.
 - Attending regular sales meetings and maintaining strong customer relationships.
-

スキル・資格

必須条件

- 自動車ディーラーでの営業経験
- 運転免許証（MT車）

パーソナリティ

- クルマが好きで、コミュニケーション能力が高い方

Required skills

- Experience in sales at an automobile dealership.
- Valid driver's license (manual transmission).

Personal Attributes

- A person with strong communication skills and a passion for automobiles.
-

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。