



## 中古車販売マネージャー【日系自動車ディーラー】

ジェネラルマネージャーとして高級車中古車販売部門をまとめるリーダー候補を募集

### 募集職種

#### 人材紹介会社

Morgan McKinley

#### 求人ID

1522994

#### 業種

銀行・信託銀行・信用金庫

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

経験考慮の上、応相談

#### 更新日

2025年02月20日 16:47

### 応募必要条件

#### 職務経験

6年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

基礎会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

ジェネラルマネージャーとして、高級車の中古車販売部門をまとめるリーダー候補を募集します。

#### 業務内容

- 在庫管理：良質な中古車の確保、市場動向を踏まえた在庫の調整、在庫の管理
- 販売管理：販売目標達成のための戦略立案と実行、販売チームの指導育成・モチベーションの向上
- 顧客対応：問い合わせ対応、顧客満足度向上につながる優れたサービスの提供
- 財務管理：部署の予算編成、収益・費用のモニタリング、収益性を最大化するための戦略の実行
- コンプライアンスとマーケティング等：規制遵守の徹底、文書の管理、マーケティング活動や地域パートナーシップを通じたプロモーション活動の推進

Seeking a leader to manage luxury pre-owned car sales, oversee revenue and satisfaction, and guide the sales team.

#### Roles/Responsibilities

- Inventory Management: Secure high-quality used vehicles, adjust inventory based on market trends, and maintain stock.
- Sales Management: Develop and implement strategies to achieve sales targets, lead and train the sales team, and boost motivation.
- Customer Satisfaction: Address inquiries, resolve issues promptly, and provide excellent service to enhance customer satisfaction.
- Financial Management: Create the department's budget, monitor revenue and expenses, and implement strategies to maximize profitability.
- Compliance and Marketing: Ensure regulatory compliance, manage documentation, and drive promotional efforts through marketing activities and local partnerships.

---

## スキル・資格

### 必須条件

- 自動車業界における同様のマネジメント、またはオペレーション経験及びその実績
- 自動車業界、特に中古車販売ビジネスの専門知識

### 優遇条件

- 経営学・ビジネス、マーケティングや関連分野の学士号があれば尚可
- 営業経験、ディーラーの財務ロジックやKPIの知識
- CRM、ディーラー管理ソフトの使用経験
- 現状を分析し、改善策を考える能力

### パーソナリティ

- 細部への注意力
- 積極性
- マルチタスク能力
- 仕事に対するコミットメント
- マネジメント思考
- リーダーシップ
- 情熱・やる気

### Required skills

- Bachelor's degree in Business, Marketing, or related field preferred.
- Proven experience in a similar management or operational role in the automotive industry.
- Deep knowledge of the automotive industry, especially the used car sales business.

### Preferred skills

- Experience in sales and a strong understanding of dealer financial logic and KPIs.
- Proficiency with CRM and dealer management software.
- Ability to analyze current situations and develop corrective actions.

### Personal Attributes

- Detail-oriented, proactive, capable of prioritizing tasks and handling multiple tasks efficiently.
- High commitment to the role with strong management thinking, leadership skills, and enthusiasm.

---

## 会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。