



## モノづくり現場における測定ソリューションのグローバル提案営業（海外営業職）

株式会社ミットヨでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

株式会社ミットヨ

#### 求人ID

1522985

#### 業種

機械

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

神奈川県

#### 給与

450万円～700万円

#### 勤務時間

08:30～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 入社日に応じ按分付与（備考欄参照）完全週休二日制（会社カレンダーに基づく）、祝日...

#### 更新日

2025年02月20日 16:18

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2074495】

【職務内容】

海外現地法人と共に、海外の工作機械メーカー、電子・半導体、検査装置等の各種製造装置メーカーへ、センサ商品を中心とした自社製品、または部品の販売拡大の支援をお任せします。

具体的には...

5500種類以上に及ぶミットヨ製品のうち、特にセンサ商品を中心とした提案型営業をお任せします。

特に、

・現地法人の売上拡大に向けての、販売戦略立案と提案。（出張およびWeb等）

- ・ 海外出張による、現地法人、商社、ユーザ要求の確認と提案。
  - ・ 現地法人からの問い合わせ窓口
- など、当社現地法人と二人三脚で、世界のお客様の抱える生産課題解決を担っていただく事を想定しています。

【こんな経験を生かす事ができます】

- ・ 工作機械、精密機械業界のメーカーもしくは商社における法人営業の経験
- ・ OEM製品（工業製品）の営業経験
- ・ 海外営業の経験
- ・ その他工業製品全般における営業経験

【ミッション】

精密測定分野をリードする立場にあるミットヨに課せられた営業職のミッションは、モノづくり企業を支えるメーカーとして、モノづくりの高精度化、

品質基準の厳格化、技術革新...市場のニーズに先駆けた測定ソリューションの提供です。

ミットヨの技術とお客様をつなぐ第一線として、お客様のモノづくり現場における生産課題に対して、自社技術を駆使した工程改善、測定データの

活用等によるスマートファクトリーの推進、そして生産/収益体制の強化など、お客様のモノづくりに伴走しながら提案をしていく事が求められています。

---

## スキル・資格

以下のいずれかのご経験を3年以上お持ちの方

- ・ メーカーもしくは商社における法人営業の経験（工作機械、精密機械業界、電子部品、自動車等）
- ・ OEM製品（工業製品）の営業経験
- ・ その他工業製品全般における営業経験

上記に加え以下のスキルをお持ちの方は歓迎します。

- ・ 海外営業の経験
- ・ 機械図面に関する知識

---

## 会社説明

■精密測定機器の製造・販売・ノギス、マイクロメータ、レンズ、顕微鏡、形状測定機、画像測定機、三次元測定機など1/100～1/1 000 000mm（1ナノメートル）単位での精密測定が可能な精密測定機器の研究開発・製造・販売・サービスを展開する精密測定機器の総合メーカー【主要商品】・測定工具（マイクロメータ、ノギス等）・形状測定機（輪郭形状測定機・真円度測定機・表面粗さ測定機等）・光学機器（顕微鏡、画像測定機、対物レンズ）・三次元測定機・試験機（硬さ試験機）