



## 海外営業（リーダー候補）

ポリマー製品メーカーでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

ポリマー製品メーカー

#### 求人ID

1522811

#### 業種

化学・素材

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

650万円～900万円

#### 勤務時間

08:45～17:45

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 初年度10日（4ヶ月目から）【休日】完全週休二日制 土日祝日自...

#### 更新日

2025年02月20日 16:16

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

流暢

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2248793】

主に欧米の顧客向けの、同社製品（ケーブル・チューブ等）の営業活動を担当していただきます。顧客ニーズから、同社の技術部門と連携して求める仕様を実現するスタイルの営業活動となりますので、技術的な知識も深めながらグローバルビジネスに携わる事が可能です。

お客様への直接の営業活動の他、アメリカ・イギリスの現地法人の責任者や同社スタッフと連携して営業活動を行っています。

■訪問先の想定

工業製品・医療機器メーカーの購買・技術部門、アメリカ・イギリスの現地法人

#### ■入社後の研修について

製品知識を身に付けて頂くために、入社後数週間に渡り、製品研修を開発拠点（笠間オペレーションズセンターなど）にて実施。

その後はご経験・スキルに合わせて、営業活動を行って頂きます。

---

## スキル・資格

#### 【必須条件】

- ・アメリカ、ヨーロッパ、東南アジア等への工業製品の海外営業経験 ※業界不問
- ・ビジネスレベル以上の英語力  
(海外現地法人責任者・メンバーと英語でのコミュニケーション・打合せ等を想定)
- ・チームマネジメントのご経験
- ・顧客の技術課題のヒアリングから、自社製品の提案に結びつけた営業経験
- ・ご自身の工夫や発案にて、0→1を生み出したご経験  
(例) ご自身が主体となって、新規の顧客開拓に入り込んだご経験
- ・顧客要求（技術課題）をしっかりとヒアリングし具現化し、自社製品の提案に結びつけたご経験（技術コンサルティング営業）

#### 【歓迎条件】

- ・メーカーでの営業経験
- ・その他：会社方針を理解して、それを具体化し実現できる方。常に問題意識を持ち、営業をリードする意欲がある方。

#### ★求める人物像

- ・人の話をまずは良く聞き、下の人からも慕われる性格をお持ちの方（素直な人、謙虚な人）
- ・国内外の他部署と頻繁に連携を取っていただくため、建設的に考えられる方、コミュニケーション能力の高い方
- ・1社で長く就業経験を積みたいと考えている方

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします