



【1000～1100万円】【E/Iプロジェクト事業本部】コンストラクション・プロジェクト・マネジャー（建設プロジェクト）

建設業界向け製品・サービス提供の外資系メーカーでの募集です。コンストラクショ...

## 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイエイシーリクルートメント

採用企業名

建設業界向け製品・サービス提供の外資系メーカー

求人ID

1522704

業種

機械

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

1000万円～1100万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季...

更新日

2025年04月17日 20:00

## 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2251579】

【職務について】

弊社では「コンストラクション・プロジェクト・マネジャー（建設プロジェクト）CPM」としてキャリアをスタートさせ、優れたビジネス感覚を持って弊社で活躍いただける人を探しています。

このポジションでは、全国の大型の施設建設プロジェクトにおいて、同社に最大限のビジネス機会をもたらす、同社の仕様とアプリケーションを把握し、長期的なビジネスに貢献頂くことを期待しています。

#### 【職務内容】

日本の建設市場でキーとなる大型の施設・工場の建設プロジェクトにて、グローバルを含む、組織横断して同社の力を結集し、同社が提供するソリューション・製品が最大限利用され、会社のビジネス成長に貢献するプロジェクト・マネージャーの役割を担っていただきます。

<主な業務内容>ご自身が担当するプロジェクトにおいて

- ・ 具体的なプロジェクト獲得計画の作成。
- ・ プロジェクト計画・分析：当該プロジェクトにおいて、プロジェクト・顧客のニーズに対して、同社が提供できるソリューション・サービスを洗い出し・特定し、獲得の計画を策定する。
- ・ グローバル・リージョン（北アジア域）との連携：英語にてメール・ビデオ会議などを活用して、海外顧客や成功事例の情報収集を行う。
- ・ プロジェクトの社内外の関係者（ステークホルダー）の特定しコミュニケーション計画を策定し実行する。
- ・ P/Lを理解し、必要な投資計画を取り纏め、マネジメントに提案する。
- ・ 社内組織を横断的にとりまとめ、プロジェクト獲得計画を実行：プロジェクト会議等を通じて関係者の活動状況を確認し、指導し、推進し、ビジネス結果を獲得する。
- ・ プロジェクト現場や、顧客事務所にて顧客との戦略的パートナーとして顧客マネジメント層との関係構築とプロジェクトの必要情報収集を行う。  
また、同社のアプリケーションの優位性や提案の価値について顧客の理解・信頼を獲得する。
- ・ プロジェクトビジネス機会の獲得推進：収集した情報をもとに、仕様ビジネス機会の獲得を社内担当エンジニアに伝達・指示し、営業ビジネス機会の獲得を社内営業担当者に伝達・指示し、実行のモニター・確認を行う。
- ・ プロジェクト獲得計画の進捗状況を上長にレポート・コミュニケーションする。
- ・ その他、プロジェクト獲得計画推進に必要な事項を行う。

※業務において「セールスフォース・ドット・コム」をプラットフォームとして活用いただきます。

---

## スキル・資格

#### 【必要要件】

- ・ 大型の施設建設プロジェクトにおける、建設プロジェクトマネジメントの経験。  
（現場所長・工務責任者・工事責任者）5つ以上のプロジェクトの実績があり、そのうち2つはプロジェクトマネージャーとしての実績があること。
- ・ 工学修士号またはそれに相当する学位
- ・ 語学：日本語に加えて、中・上級ビジネスレベルの英語 \*読み・書き・スピーキング

#### 【歓迎要件】

- ・ 設備 MEP 設計・施工の経験
- ・ 日本国外での施設建設プロジェクトの経験者
- ・ ビジネス関係学位保有者

#### 【求める人物像】

- ・ 現状をとらえる分析、検証能力と、新たなことを作り出せる提案力と実行力を有する方
- ・ 他のチームメンバーと円滑なコミュニケーションが取れる方
- ・ 顧客内マネジメント層の方とのコミュニケーション能力

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします