



【ドイツ本社のグローバル企業/営業】 太陽光架台の販売からアフターケアまでを担当  
◆ ノルマ無し・既存顧客を中心に対応！

英語力を活かせる！業界経験不問・先輩社員より製品・業務についてレクチャーします！

## 募集職種

### 採用企業名

横浜ソーラーソリューションズ

### 求人ID

1522658

### 部署名

営業部

### 業種

その他（メーカー）

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

### 外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

神奈川県, 横浜市中区

### 最寄駅

横浜市営地下鉄ブルーライン駅

### 給与

400万円 ~ 600万円

### 歩合給

給与：歩合給込み

### 勤務時間

始業8：00-10：00 終業17：00-19：00（休憩1時間）

### 休日・休暇

完全週休2日制（土・日）

### 更新日

2025年04月03日 15:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

---

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

---

## 募集要項

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 完全週休2日制、年間121日休暇でワークライフバランス◎
- ・ 太陽光架台の営業、見積もりから納品まで対応
- ・ ドイツ本社のグローバル企業で安定した成長環境

ドイツを中心としたグローバル企業で太陽光架台の設計および輸入販売をしています。  
当社の商品は、商業施設や住宅の屋根、および地上設置型ソーラーパネル向け取付架台です。

### 募集概要

ドイツを中心としたグローバル企業で太陽光架台の設計および輸入販売をしています。  
当社の商品は、商業施設や住宅の屋根、および地上設置型ソーラーパネル向け取付架台です。  
弊社製品は地上設置型、屋根上と大別できますが、どちらの営業活動も行っていただきます。

### 任せる仕事

当社の顧客に訪問していただき、見積もり依頼を受け、見積書提出、受注、納品、アフターサポートまでをご担当いただきます。

※ノルマは無く、既存顧客の対応が中心となります。

### キャリアパス

入社後1~3ヵ月:

- ・ 先輩社員の営業活動に同行し、マンツーマンで一連の業務の流れを習得していただきます。
- ・ 当社製品についてレクチャーを通じて、製品への理解を深めていただきます。

その後について:

- ・ 先輩社員のクライアントを分け、独り立ちしていただきます。
- ・ お客さまからの製品に対する技術的質問等にも対応できるようになっていただきたいと思います。

### 雇用形態

正社員

### 年収

400万円~600万円

給料に残業代30時間分を含みます。

試用期間6ヵ月あり

※給与はこれまでのご経験・現年収を考慮の上、決定いたします。

### 勤務地

231-0014 神奈川県横浜市中区常磐町

JR関内駅徒歩3分

横浜市営地下鉄関内駅徒歩1分

みなとみらい線馬車道駅徒歩6分

### 勤務時間

始業8:00-10:00 終業17:00-19:00 (休憩1時間)

### 休日休暇

- ・ 年間休日121日
- ・ 完全週休2日制(土・日)
- ・ 祝日
- ・ 年末年始休暇
- ・ 夏休み3日
- ・ 慶弔休暇

### 手当・福利厚生

- ・ 交通費全額支給
- ・ 各種社会保険完備

---

## スキル・資格

### 必要職務経験

- ・ 法人営業経験(2年以上)
- ・ 日常会話レベル以上の英語力(社内の会議等で必要となります)

### スキル・資格

- ・ 太陽光発電業界にて営業が技術をされていた方。

