CareerCross by JAC Recruitment

headout

ビジネス開発エグゼクティブ（新規パートナー開拓）

募集職種

採用企業名
Headout Inc

求人ID
1522555

業種
その他（サービス）

雇用形態
正社員

勤務地
日本

給与
450万円 ~ 経験考慮の上、応相談

更新日
2025年04月22日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Headoutってどんな会社？

私たちのミッション

今の時代、オンラインで何でもできるけど、リアルな体験の価値はやっぱり特別。Headoutは、世界中の素晴らしい体験をもっと手軽に、もっと楽しく、そしてもっとスピーディーに楽しめるようにするプラットフォームです。没入型ツアー、美術館巡り、ライブイベントなど、さまざまなエンターテイメントを提供しています！

どんな成長をしているの？

現在、100以上の都市、9つの言語で展開し、世界中の何千万人ものゲストに体験を届けています。しかも、急成長中！年間の売上はすでに数億ドル規模で、利益もしっかり出せるビジネスになっています。これまでに6,000万ドル以上の資金調達も実現し、さらにスケールアップを目指しています。

今がジョインするチャンス！

急成長中ではあるものの、まだまだこれから拡大していくフェーズ。今なら、小さなチームの一員として大きな影響を与え

られる環境です。大きすぎず、小さすぎず、今がベストなタイミングかもしれません！

募集ポジション：ビジネス開発マネージャー（日本市場担当）

APACビジネスチームの一員として、日本市場の拡大をリードするビジネス開発マネージャーを募集しています！東アジアジェネラルマネージャーのもと、日本市場の成長を加速させる重要な役割を担っていただきます。

Headoutの「顔」として、旅行体験を提供するパートナーと協力しながら、関係構築や新しい体験の発掘を行い、お客様に最高の価値を提供するポジションです。

このポジションでできること

市場の拡大
日本市場のビジネスをどんどんスケールさせ、新しい都市にも展開！サプライパートナーや流通パートナーの開拓、交渉、導入を担当します。

パートナーとの関係構築
既存のパートナーとの関係を深め、一緒に成長できるようサポート。

データドリブンな戦略
市場のトレンドや競合情報を分析し、最適な戦略を立案・実行します。

チームと連携
オペレーション、テクノロジー、マーケティングチームなど、社内のさまざまなチームと協力しながら、より良いパートナーシップを築いていきます。

スキル・資格

求めるスキル・経験

✔ **言語スキル**：日本語＆英語が堪能で、コミュニケーションが得意な方
✔ **経験**：ビジネス開発の経験3年以上（特に消費者向けテクノロジースタートアップ経験があると◎）
✔ **分析力**：データを元に戦略を立て、わかりやすく伝えられるスキル
✔ **グローバルマインドセット**：異文化環境や異なるタイムゾーンで働くことに抵抗がない方
✔ **スタートアップマインド**：自ら考え、動き、課題を解決できる方
✔ **CRM経験**：CRMツールの使用経験（または学ぶ意欲のある方）

Headoutのカルチャー

Headoutは、すべての人に合う環境ではないかもしれません。でも、スピード感を持って挑戦し続けるのが好きな人には最高の職場です！

プライバシーポリシー

この求人に応募されると、応募者の個人データは1年間保持されます。Headoutは、このデータを採用目的のみに使用します。該当するポジションが埋まる、または応募日から1年が経過した時点のいずれか遅い方をもって、Headoutはデータを削除するか、将来の求人のために保持する旨を通知します。適用されるプライバシー法に従い、応募者は自身の個人データへのアクセス、修正、削除、または処理の制限を求める権利を有します。個人データの取り扱いに関する懸念や質問がある場合は、Headoutのデータ保護責任者までお問い合わせください。

会社説明