CareerCross by JAC Recruitment

INDIGO JAPAN

【日英バイリンガル】Trading Strategy Consultant 想定年収：500万～700万円

＊日本企業の海外進出を叶える　＊英語を活かす* リモートワーク制度あり

募集職種

人材紹介会社
株式会社インディゴジャパン

採用企業名
デジタル貿易プラットフォームの開発・提供企業

求人ID
1522253

業種
専門商社

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
都営三田線駅

給与
500万円 ~ 700万円

勤務時間
9:00～18:00 ·フレックスタイム制（コアタイム： 10：00～15： 00）·社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

休日・休暇
休日休暇·週休 2日（土日）·祝 日·夏季休暇·年 末年始休暇

更新日
2025年04月15日 17:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】

目指すは貿易の DX化！「 革新的ビジネスの創造を通じて世界の全ての地域を豊かにする」をミッション　に、アナログな貿易業界をブロックチェーンで変えることに挑む、総勢50 名のテックベンチャーです。
2017 年、伊藤忠商事を退職した代表と副代表で創業しました。貿易のプロだった2 名が「貿易をもっと　　自由に、もっと簡単に」という思いで「貿易 × IT」事業を展開しています。

【仕事内容】
当ポジションの主な内容は、日本企業の海外進出を叶える、貿易まるなげパッケージサービス「おまかせ貿易」における「貿易づくり」です。日本にある、およそ360万社の中小企業のうち、海外との取引ができている企業の割合はわずか1%と言われています。中小企業の海外進出は、もはや国策ともなっている中、実際には
・販路開拓が難しい
・買い手との交渉や契約に不安がある
・貿易に関するノウハウ不足
・貿易に関するリソース不足

などの理由から足踏みしてしまう現実があるのです。
それを解決しているのが「まるなげ貿易」。当社がこれまで培ってきた貿易ノウハウをベースに、導入いただいた中小企業さまの商材に合わせた「貿易戦略コンサルタント」として活躍いただきます。

具体的には・・・
・貿易企画、戦略（コンサルティング）
・海外現地での販路開拓
・買い手との交渉、契約締結
・海外展示会への出展
など

クライアントの製品力について学び、新たな市場を「いかに開拓していくか」自由な発想のもとで戦略から実行までを担います。取引先業界は多岐にわたり、商材の範囲が限定されていないので、都度都度新たな知識を吸収していける点も魅力のひとつです。

日本の中小企業の海外進出をサポートすることで、「地方創生」や「日本文化の輸出支援」にも貢献することができています。

「地方創生」「課題解決」「仕組みづくり」「挑戦」「成長」このあたりのキーワードにピンとくる方は、きっとワクワクしていただける環境です！

給与・500万円～700万円
※試用期間、入社年月日より 3カ月。

勤務時間：9:00～18:00　·フレックスタイム制（コアタイム： 10：00～15：00）
·社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

休日：休日休暇·週休2日（土日）·祝日·夏季休暇·年末年始休暇·有給休暇　（入社日に 5日、半年後に 5日付与）·慶弔等に係る特別休暇

スキル・資格

- **必須条件**
  ・英語でビジネスレベルのコミュニケーションが取れる方
  ・日本語が流暢な方
  ・法人営業経験
  ・日本文化への理解（日本企業で働いたり生活したりした経験）

- **歓迎スキル**
  ・商社での営業経験
  ・コンサルティング会社での営業経験
  ・貿易経験

会社説明