



【日英バイリンガル】 Trading Strategy Consultant 想定年収：500万～700万円

\*日本企業の海外進出を叶える \*英語を活かす\* リモートワーク制度あり

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社インディゴジャパン

### 採用企業名

デジタル貿易プラットフォームの開発・提供企業

### 求人ID

1522253

### 業種

専門商社

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 最寄駅

都営三田線駅

### 給与

500万円～700万円

### 勤務時間

9:00～18:00・フレックスタイム制（コアタイム：10：00～15：00）・社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

### 休日・休暇

休日休暇・週休2日（土日）・祝日・夏季休暇・年末年始休暇

### 更新日

2025年02月18日 11:52

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【会社概要】

目指すは貿易のDX化！「革新的ビジネスの創造を通じて世界の全ての地域を豊かにする」をミッションに、アナログな貿易業界をブロックチェーンで変えることに挑む、総勢50名のテックベンチャーです。  
2017年、伊藤忠商事を退職した代表と副代表で創業しました。貿易のプロだった2名が「貿易をもっと自由に、もっと簡単に」という思いで「貿易×IT」事業を展開しています。

#### 【仕事内容】

当ポジションの主な内容は、日本企業の海外進出を叶える、貿易まるなげパッケージサービス「おまかせ貿易」における「貿易づくり」です。日本にある、およそ360万社の中小企業のうち、海外との取引ができていない企業の割合はわずか1%とされています。中小企業の海外進出は、もはや国策ともなっている中、実際には

- ・ 販路開拓が難しい
- ・ 買い手との交渉や契約に不安がある
- ・ 貿易に関するノウハウ不足
- ・ 貿易に関するリソース不足

などの理由から足踏みしてしまう現実があるのです。

それを解決しているのが「まるなげ貿易」。当社がこれまで培ってきた貿易ノウハウをベースに、導入いただいた中小企業さまの商材に合わせた「貿易戦略コンサルタント」として活躍いただきます。

具体的には・・・

- ・ 貿易企画、戦略（コンサルティング）
- ・ 海外現地での販路開拓
- ・ 買い手との交渉、契約締結
- ・ 海外展示会への出展

など

クライアントの製品力について学び、新たな市場を「いかに開拓していくか」自由な発想のもとで戦略から実行までを担います。取引先業界は多岐にわたり、商材の範囲が限定されていないので、都度都度新たな知識を吸収していける点も魅力のひとつです。

日本の中小企業の海外進出をサポートすることで、「地方創生」や「日本文化の輸出支援」にも貢献することができています。

「地方創生」「課題解決」「仕組みづくり」「挑戦」「成長」このあたりのキーワードにピンとくる方は、きっとワクワクしていただける環境です！

給与・500万円～700万円

※試用期間、入社年月日より3カ月。

勤務時間：9:00～18:00 ・フレックスタイム制（コアタイム：10:00～15:00）

・社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

休日：休日休暇・週休2日（土日）・祝日・夏季休暇・年末年始休暇・有給休暇（入社日に5日、半年後に5日付与）・慶弔等に係る特別休暇

---

## スキル・資格

### ・ 必須条件

- ・ 英語でビジネスレベルのコミュニケーションが取れる方
- ・ 日本語が流暢な方
- ・ 法人営業経験
- ・ 日本文化への理解（日本企業で働いたり生活したりした経験）

### ・ 歓迎スキル

- ・ 商社での営業経験
- ・ コンサルティング会社での営業経験
- ・ 貿易経験

---

## 会社説明