

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## 【EHS情報ソリューションビジネス】 - Account Manager

## 【EHS情報ソリューションビジネス】 - Account Manager

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1522019

## 業種

ビジネスコンサルティング

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

400万円 ~ 1000万円

## 更新日

2025年02月17日 13:49

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

このAccount Managerのポジションでは、強力なB2B営業スキルと顧客管理スキルが求められます。また、ソリューションビジネス・コンサルティング業界に対する深い理解と、その業界のダイナミクスに適応できる能力が求められます。

## Client Details

この企業は、環境・健康・安全（EHS）および製品コンプライアンスに関するグローバルな規制情報を提供しています。各国各業界の法規制をモニタリングし、企業が適切に対応できるよう支援します。主に多国籍企業向けに、レポートやコンサルティングサービスを展開しています。

## Description

- 新規および既存の顧客との関係を維持し、拡大します。
- 市場の動向を把握し、競合分析を行います。
- チームと連携し、顧客のニーズを満たすための戦略を策定します。
- 顧客満足度を高めるための新しい機会を探求します。
- 商品のプレゼンテーションとデモンストレーションを行います。
- 顧客のフィードバックを収集し、製品改良のための提案を行います。

## Job Offer

- 成果に応じたコミッション
- 革新的な製品とサービスを扱う大規模な組織でのキャリアチャンス
- チームワークと成長を重視する企業文化
- 東京の中心部のオフィス

あなたがこのポジションで成功を収め、当社の成長をさらに加速させることができると信じています。あなたの応募を心よりお待ちしております

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

---

## スキル・資格

- B2B営業経験と顧客関係管理スキル(AM)
  - ソリューション業界に関する知識やスキルがあると尚良
  - 優れたコミュニケーション能力と交渉力
  - 営業目標達成のための戦略的思考力
  - 顧客満足度を高める能力
  - チームワークとリーダーシップスキル
  -
- 

## 会社説明

この企業は、環境・健康・安全（EHS）および製品コンプライアンスに関するグローバルな規制情報を提供しています。各国各業界の法規制をモニタリングし、企業が適切に対応できるよう支援します。主に多国籍企業向けに、レポートやコンサルティングサービスを展開しています。