

LONGi

法人営業<各企業のサステナビリティへの取り組みにも貢献>国内出張あり。中国語活かせる！

【LONGiグループ】2000年設立 世界有数の外資太陽光発電テクノロジー企業。

募集職種

採用企業名

LONGi Solar Technology 株式会社

支社・支店

LONGi Solar Technology株式会社（ロンジ日本法人）

求人ID

1521868

業種

石油・エネルギー

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線、 浜松町駅

給与

500万円～800万円

勤務時間

標準労働時間 8時間/日 コアタイム 10:00～18:00/フレキシブルタイム9:00～18:00,10:00～19:00

休日・休暇

完全週休二日制(土,日)、祝日、GW、夏季休暇、年末年始

更新日

2025年02月17日 18:34

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

<ポジション 国内 法人営業>

太陽光発電モジュール（LONGiの太陽光パネル）の提案営業を行っていただきます。
EPC事業会社（太陽光発電/再生可能エネルギー）、大手商社、デベロッパーなどへ商品の提案・販促活動・価格交渉・納期調整をしていただきます。

国内を中心とした太陽光プロジェクトの事業に対して、製品の納品を行っています。
また、クライアントによっては海外プロジェクトを担当することもあります。

<プロジェクト一例>

- ・某調剤薬局：屋根上への太陽光パネル設置。（日本国内）
L電気代高騰もあり、電気代削減のために太陽光発電の導入
- ・食品商社：加工工場とカーポートへの屋根上への太陽光パネル設置。（日本国内）
LSDGs（持続可能な開発目標）への推進事業。

<事業の魅力>

- 当社は世界有数の外資太陽光発電テクノロジー企業であるため、大手企業のプロジェクトに参画できる。
- ロンジは世界150以上の国と地域に生産製造基地及び販売事務所を設置。
- 近年各企業がサステナブル・環境への取り組み活動を行っている背景もあり、様々な業界と関われる。
- 世界6営業拠点で事業を展開。各国での活躍も目指せる！

選考プロセス

- 書類選考（日本語レジュメ）→面接（2-3回想定）→内定
- L 1次面接 人事面接
 - L 2次面接 社長面接
 - L 3次面接 中国本社の人事もしくは配属部門の部長

スキル・資格

応募必要条件

- ・有形商材の法人営業経験をお持ちの方（BtoB経験）
- ・日本語流暢、英語日常会話レベル以上

歓迎条件

- ・有形商材（鋼鉄、エネルギー、半導体、蓄電池等）の営業経験
- ・中国語：ビジネスレベル以上

雇用形態

正社員（試用期間6カ月）

勤務地

東京都港区浜松町2-4-1世界貿易センタービルディング南館 11階
最寄駅 各線 浜松町駅 直結2分

給与条件

月給35万円～90万円
※前職給与やスキル、経験を考慮のうえで決定します。
賞与：年2回（賞与：パフォーマンスに応じて）

勤務時間

標準労働時間 8時間/日、休憩時間 60分
コアタイム 10:00～18:00
フレキシブルタイム9:00～18:00,10:00～19:00
残業：月10時間程度

休日・休暇

年間休日 130日、完全週休二日制（土、日）、祝日、GW、夏季休暇、年末年始
有給休暇 初年度 10日
試用期間 特別休暇 3日

待遇・福利厚生・諸手当

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険
出張手当あり（3500円～5000円。+移動費別）
結婚・出産お祝い金

会社説明