



Territory Sales Manager

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1520909

業種

医薬品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

750万円～900万円

勤務時間

09:00～17:15

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日祝日 年...

更新日

2025年02月06日 17:10

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2038554】

【業務内容】

- 医薬品・健康食品に使用されるハードカプセルの営業
- 顧客新製品の獲得、他社製品からの転換、新製品のプロモーション等の企画提案
- 顧客の動向を把握し、製造部門、品質管理部門と連携して、顧客に対しタイムリーかつ、付加価値の高い製品・サービスを提供する

■ 顧客（購買・製造・開発部門）へのアプローチ、提案、リレーションシップ構築等について、自由な発想で戦略を具現化する

■ 顧客は国内主要製薬メーカー並びに国内健康食品メーカー等

※ホームオフィススタイルです。

ほぼ直行直帰で全国の担当顧客をまわっていただきます。

スキル・資格

【必須経験/スキル】

- ・ 営業経験5年以上
- ・ 医薬品メーカーもしくは化学品、医薬品及び食品向けの原料添加剤等の営業経験があれば尚可
- ・ 英語は読み書き、会話とも中級以上（少なくとも外国人顧客との同行可能なレベル）
- ・ MR経験をお持ちの方歓迎

【求める人物像】

- ・ 営業として成功体験をお持ちの方
 - ・ 高い学習意欲を有する方
 - ・ セルフマネジメント能力を有する方
 - ・ チームプレーを大切にできる方
 - ・ 対人折衝能力に秀でている方
 - ・ 顧客状況に合わせた最適な提案を自ら考え、状況変化に対応しながら実行していける方
-

会社説明

ご紹介時にご案内いたします