



新規事業の営業／カーセキュリティ（盗難防止装置）「SMART BLOCKER」◆営業経験を活かす◆自動車に興味がある方へ

◀海外5カ国に拠点あり▶英語力は必須ではありませんが、得意な方は活かせる機会あり

募集職種

採用企業名

Global Mobility Service株式会社

求人ID

1520461

業種

その他（金融）

雇用形態

正社員

勤務地

岐阜県

給与

350万円～450万円

勤務時間

9:00～18:00(休憩1時間)

休日・休暇

完全週休2日制（土曜日、日曜日、祝日、その他年間休日カレンダーによる）

更新日

2025年02月04日 18:13

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・国内外からユニコーンベンチャーとして評価
- ・新規事業「SMART BLOCKER」の営業を担当
- ・車や社会貢献に興味のある方に最適な職場
- ・フレックスタイム制・完全週休2日制で働きやすい

仕事内容

■職務内容

新規事業であるカーセキュリティ（盗難防止装置）「SMART BLOCKER」の営業を担当いただきます。
2023年4月からサービスを開始した新規事業の拡大をお願いしたく、市場調査マーケティングから販売方法の企画立案、販路開拓など裁量を持って貢献いただきたいと思います。また、販売後のスムーズな運用のための仕組みづくりもお願いしたいと思います。
自社の技術を用いた新規事業の企画/提案も可能なポジションです。

【業務内容】

- ・ 事業拡大のためのマーケティング/企画立案/施策の推進/分析・検証
- ・ 代理店/取扱店舗の新規開拓(反響営業:代理店/販売店様からの問い合わせ対応)
- ・ 代理店/取扱店への直接訪問
- ・ 取扱店のフォローアップ
- ・ エンドユーザーからのお問い合わせ対応
- ・ 取扱店ならびに社内と連携して顧客ニーズを取り入れた商品改良の提案

仕事の魅力

-社会貢献性の高い事業であり、「車」という「顧客の資産を守る」という達成感が味わえます。
-事業拡大ステージなので、試行錯誤しながら会社の事業の柱をつくっていく楽しみがあります。
-オフィス内での業務と外での商談・訪問どちらも多いバランスの取れた営業活動です。
-IoTデバイスの可能性を広げることができる。

英語が得意な方は

-語学力を活かして、海外拠点と積極的に連携を取っていただけます。
-今後「SMART BLOCKER」を海外展開する際に、活かしていただける可能性があります。
-新規グローバル事業立ち上げの際に、英語を活かしてご活躍いただける可能性もあります。

雇用形態

契約期間:期間の定めなし

試用期間:あり(6カ月)

年収

350万円～450万円

勤務地

岐阜県

勤務時間

就業時間（フレックスタイム制）:コアタイム11:00-16:00

※標準労働時間8時間

参考時間）9:00～18:00（休憩1時間）

残業:あり（月平均20時間）

休日休暇

完全週休2日制（土曜日、日曜日、祝日、その他年間休日カレンダーによる）

※令和6年度の年間休日:121日

※変形労働時間制（1ヶ月単位）

社会保険

健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

面接回数

書類選考→一次面接→二次面接→最終面接 ※面接回数は変動する場合があります

スキル・資格

【必須（MUST）】

- ・ 当社の企業理念に共感してくださる方
- ・ 2年以上の営業経験（toC/toBどちらでも可）
- ・ 自動車に興味がある方
- ・ 自動車の普通免許

【歓迎（WANT）】

- ・ 1→10の業務経験がある方
- ・ 自動車業界の勤務経験がある方
- ・ IT企業での経験がある方
- ・ 電気回路の知識、興味がある方
- ・ 整備士資格をお持ちの方

【その他】※求める人物像

- ・ 明るく素直でプラス思考をお持ちの方
- ・ 社会課題解決に意欲がある方

- 自分で課題点を見つけ、自分で修正しながら目標に向かって進める方
-

会社説明