

Sales Operation Specialist 👍 独占求人

建築・土木・電気・設備業のプロフェッショナル・ユーザーに向けた工具メーカー

募集職種

採用企業名

日本ヒルティ株式会社

求人ID

1518789

部署名

E&I Project

業種

機械

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市都筑区

給与

550万円 ~ 800万円

勤務時間

9:00-17:30(休憩 60分) フレックス有 (コアタイム無)

休日・休暇

週休2日制、祝日、有給制度あり

更新日

2025年02月05日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

募集要項・本ポジションの魅力

- 建設業界の中で国際的に圧倒的なブランド力と製品力を兼ね備える工具メーカー
- 営業メンバーの生産性改善に向けたビジネスワークフローの改善・支援
- 在宅勤務可能。アジア版・日本版それぞれにて「働きがいのある会社」としてランクイン！

<ポジション Sales Operation Specialist>

工場、プラント、大規模インフラなど、大規模なプロジェクトを取り扱う営業部隊である、E&I (Energy and Industry) 事業における「セールスオペレーションスペシャリスト」として、営業部門に所属し、営業メンバーの生産性改善に向けたプロセス・フローの見直し及び構築など、営業支援を実行していただきます。

E&Iビジネスはコアビジネス*と異なるビジネスワークフローとなるため、営業メンバー及び社内関係者とコミュニケーションを行い、業務フローの見直しやマニュアル・資料作成などを実行する事で、より生産性高い営業活動を支援する役割を担います。

*コアビジネス：施工会社などのクライアントに弊社商材を使用し課題改善を行うソリューション営業

主な業務内容は以下の通り

- プロセスやルールの確立、見直しの提案と実行
- 社内関係者との協業による業務改善点の洗い出し、フローやマニュアルの作成
- プロセス・業務フローに関する関係者への周知・トレーニングの実行
- Excel、Word、パワーポイントによる資料・提案書作成

【所属組織 E&I Project】

総勢50名以上。プロジェクト毎にチームが分かれており、約9名ほどのチームで構成。

雇用形態

正社員（試用期間6か月）

年収

想定年収550~ 800 万円（応相談）

残業手当：有

勤務地

本社 神奈川県横浜市都筑区茅ヶ崎南 2-6-20

在宅勤務あり（週2~3回）

転勤

原則的になし

本人の希望があれば、海外勤務の機会あり

就業時間

9:00-17:30(休憩 60分)

フレックス有（コアタイム無）

福利厚生

退職金制度（在籍3年以上を対象とする）

出産・育児支援制度

人間ドック可能（一部自己負担）

インフルエンザ予防接種補助金制度

健康相談サービス

確定拠出年金 など

教育制度・資格補助

各種研修制度を整えています。

企業研修・各製品・営業手法・業務知識の知識習得・企業文化トレーニング

スキル・資格

応募必要条件

- プロセス構築、業務フローの見直しやマニュアル作成業務の経験
- ERP システムの業務使用経験
- Excel 中級レベル以上（LOOKUP, IF 関数、ピボットテーブルなど）
- Word・Power Point の業務使用経験

歓迎要件

- 社内での長期的なキャリア構築をご検討される場合は、英語力（中級～上級）が必要となります

求める人物像

- 課題に対して積極的に取り組み、解決策を見つけ出せる人
- 周りを巻き込み、チームワークを重んじる人

- 変化に対応し、新しい状況に迅速に適応できる人

■選考プロセス

書類選考→面接1-2回→内定

L 1次面接 部門マネージャー

最終面接 Director

適性検査 有

※Online 面接を基本とするが、最終面接で希望があれば対面可

会社説明