



企業向け損害保険営業担当者(ディストリビューションマネージャー)◆リモートワーク可
◆実務経験5年以上の方対象

募集職種

採用企業名

スイス・リー・インターナショナル・エスイー 日本支店

支社・支店

スイス損害保険会社(スイス・リー・インターナショナル・エスイー)

求人ID

1518742

業種

生命保険・損害保険

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

1000万円 ~ 1300万円

更新日

2025年02月28日 14:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- 増員募集：スイス損害保険会社の更なる拡大を目指し、営業社員の増員をします。
- 日本における企業向け損害保険営業（主に代理店/ブローカーによる仲介ビジネス）。
- 各保険種目の事業戦略と引受方針を理解し、収益性の高いビジネスを創出します。
- 担当代理店・ブローカーを活性化させるためのPDCAサイクルを実践します。
- 担当の代理店およびブローカーに対するフロントオフィス業務を担います。
- デジタルプラットフォームを通じてターゲットとする代理店に商品を展開し、新たな収益源を生み出します。

スイス・リー・グループとスイス・リー・インターナショナル・エスイーについて

スイス・リー・グループは、1863年に創業したスイスのチューリッヒに本社を置く、世界最大の保険グループの一つです。3つの事業部門「再保険（損保）、再保険（生保）、コーポレート・ソリューションズ」に分かれ、それぞれの知識、専門性、強固な財務基盤を結集することで、「One Swiss Re」として事業を展開しています。スイス・リー・インターナシヨナ

ル・エスイーは、企業向元受損害保険を提供するコーポレート・ソリューションズの事業部門の一部です。

部署・サービスについて

ディストリビューションマネジメントチームでは、日本の支店業務のうち、代理店、ブローカーとのやり取りを中心として、周辺関連業務を含む全般を所管します。いわゆる営業活動のみならず、代理店・ブローカーに関連する業務を広くカバーするものです。

募集背景

2011年4月に日本支店の営業を開始して以降、2015年10月に大阪セールスオフィスを開設。その後も日本支店としての中期経営計画に則り、変革期を迎えている企業保険分野にてビジネス規模を大きく拡大している中での増員となります。

業務内容

企業保険分野に特化して急成長中の外資系損害保険会社でディストリビューションマネージャーとして、日本支店におけるディストリビューションマネジメントを担い、代理店やブローカーと新規ビジネスの開拓、更改契約のアップセル等を行っていただきます。具体的には、シニアディストリビューションマネージャーと連携のうえ、革新的で差別化された保険商品、ソリューション、デジタルプラットフォーム等を用いて、主に大企業・中堅企業市場向けのビジネス拡大をリードしていただきます。

やりがい・魅力

パラメトリック型保険をはじめとして、スイス・リー・グループとしての知見や豊富なデータを基にした業界内でも類を見ない革新的で差別化されたリスクマネジメント手法の提案業務に携わることが可能です。また、グローバル企業として、シンガポール（APAC地域本社）、チューリッヒ（グループ本社）を含め、全世界の同僚とのやり取りを通じて、国際的なキャリアアップも可能です。

働く環境

ディストリビューションマネジメントチーム
人員：4名（東京および大阪）
出身：全員が中途採用です（日系および外資系保険会社、ブローカーなどから）

スキル・資格

必須要件：

1. 保険会社または代理店・ブローカーでの企業保険ビジネスにおける5年以上の経験
2. 日本の企業保険ビジネス、代理店・ブローカー管理、新規ビジネスの開拓等に関する十分な知識と経験

歓迎要件：

1. オープンマインドと素直さ
2. イノベーションを推進する能力と好奇心
3. 明確かつ説得力のあるコミュニケーション能力
4. 自立心や起業家精神があり、目標達成に粘り強く取り組むことができる能力
5. 英語の読み書き能力。英語が話せれば尚可

会社説明