



【海外営業】 貿易プラットフォームの海外販路開拓 「ヨーロッパチーム」 立上げメンバー 年収前職の給与を考慮し

*海外営業*日本語・英語を活かす*貿易のDX化

募集職種

人材紹介会社

株式会社インディゴジャパン

採用企業名

デジタル貿易プラットフォームの開発・提供企業

求人ID

1518741

業種

専門商社

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営三田線駅

給与

経験考慮の上、応相談 ~ 700万円

勤務時間

9:00~18:00・フレックスタイム制（コアタイム：10：00~15：00）・社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

休日・休暇

休日休暇・週休 2日（土日）・祝日・夏季休暇・年末年始休暇

更新日

2025年01月28日 16:49

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【企業概要】

目指すは貿易のDX化！「革新的ビジネスの創造を通じて世界の全ての地域を豊かにする」をミッションに、アナログな貿易業界をブロックチェーンで変えることに挑む、総勢50名のテックベンチャーです。

【事業について】

地球全体でモノを融通し合う貿易は、我々の生活と切っても来れない関係です。しかし、そんな貿易にはまだまだ大きな「ムダ」が存在しています。

そんな貿易のムダを減らし、ニーズがあるのにビジネスを始めることが出来ない新興国や中小企業の国際貿易を支えるため、以下3つのサービスを軸に事業を展開しています。

- ①より迅速かつ手数料が安い決済
- ②海外販路開拓のサポート
- ③貿易物流の簡素化

目下の目標は「貿易の総合パートナーといえば当社」と呼ばれるようなポジションの確立です。フィンテックビジネスを支える総合企業を目指し、私たちと一緒に新たなチャレンジに挑んでくれる仲間を募集しています！

【仕事内容】

- ・ヨーロッパ地域での貿易開拓、コンサルティング
- ・海外プロジェクトマネジメント
- ・新規事業創出

お取引先日本企業の商品市場を「ヨーロッパに開拓していくこと」をミッションとする仕事です。

- 雇用形態：正社員
 - ※試用期間 3カ月（条件変更なし）
- 勤務地：
 - 。東京都港区芝公園

業務内容**【仕事内容】**

- ・東南アジア（タイ、インドネシア、ベトナム、マレーシア、シンガポール、インド）での貿易開拓、コンサルティング
- ・海外プロジェクトマネジメント
- ・新規事業創出

お取引先日本企業の商品市場を「東南アジア or インドに開拓していくこと」をミッションとする仕事 ます。

給与 前職の給与を考慮し、面接・選考時にお伝えいたします

※試用期間、入社年月日より3カ月。

勤務時間：9:00～18:00 ・フレックスタイム制（コアタイム：10：00～15：00）

・社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

休日：休日休暇・週休2日（土日）・祝日・夏季休暇・年末年始休暇・有給休暇（入社日に5日、半年後に5日付与）・慶弔等に係る特別休暇

スキル・資格

- 必須条件
 - ・英語でビジネスレベルのコミュニケーションが取れる方
 - ・東南アジア or インドでのビジネス経験（現地コネクションがある方がベスト）
 - ・法人営業経験
 - ・日本文化への理解（日本企業で働いたり生活したりした経験）
 - ・ネットワークを活用したフランス市場の開拓経験
- 歓迎スキル
 - ・商社での営業経験
 - ・コンサルティング会社での営業経験
 - ・貿易経験

会社説明