



海外営業MG候補 | 国内外出張あり（北米、東南アジア、ヨーロッパなど） | 製品問わず海外営業経験と語学力を活かしています

自動車用ホイールにおけるトップクラスブランドの鍛造ホイールを製造するメーカー

募集職種

採用企業名

BBSジャパン株式会社

求人ID

1517157

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～700万円

勤務時間

9:00～17:45（休憩60分）※残業あり/月平均20時間

休日・休暇

完全週休二日制（土日、祝日）※土曜日ならびに祝日は一部出勤あり

更新日

2025年02月07日 14:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- 自動車用ホイールにおけるトップクラスブランドの鍛造ホイールを製造するメーカー
- 月に1-2回・1回3-4日程の出張あり

【当社について】

当社は、自動車用ホイールにおけるトップクラスブランドの鍛造ホイールを製造するメーカーです。

メジャーモータースポーツに多く供給され、一般自動車向けについては、国内・海外のカーメーカーに純正採用されています。

す。

特長は、鍛造プレス機による独自の製法。「軽さ」「強さ」「美しさ」を兼ね備えたホイールを生み出し、国内外のメーカー・ユーザー・ホイール製造業界からは高い評価を得ています。

2020年、50周年を迎えた当ブランド。

1992年、鍛造F1用レーシングホイールを供給し、その後も新しいデザインや新素材を用いたホイールを開発するなど、様々な挑戦をしてきました。

実は、これまで「鍛造」が当たり前だったホイールに「鍛造」技術を導入し、世界に先駆け、市販車用鍛造ホイールの量産に乗り出したメーカーでもあります。

そんなパイオニア的存在としての伝統を受け継ぎ、世界最高水準の品質に基づいた「感性に響く」製品を提供していくこと。

時代に先駆け、それまでにない新しい価値を創出し続けていくこと。——それが当社の変わることのないミッションです。

【募集背景】今回営業部門の海外営業担当に、高い即戦力人材を募集します。

【仕事内容】

- ・ 英語力を活かして海外営業に関する実務
- ・ 海外営業戦略に係る企画の立案、運営
- ・ 海外顧客との交渉、取引
- ・ 海外関係会社との取引・管理
- ・ 輸出入取引
- ・ 顧客の調査・市場調査 等

<業務のやりがい、面白み>

- ・ 月に1-2回・1回3-4日程の出張をしながら、現地代理店の開拓や代理店の管理・フォローを実施致します。代理店と共同して顧客と直接交渉することもあります。少数精鋭組織で実力次第で仕事を任せていく社風であり、ご活躍次第で裁量権大きく働ける環境です。
- ・ 会社としても今後大きく事業として伸ばしていきたいと考えている部署であり、開拓の為にチャレンジをいとわない環境です。

【組織構成】従業員数：330名

【当社のビジョン】

- ・ 北米、東南アジア、ヨーロッパ市場に積極的に拡大中
- ・ 高岡市内で生産能力拡大中

スキル・資格

【必須 (MUST) 】

- ・ 自動車関連業界での営業経験

【歓迎 (WANT) 】

- ・ TOEIC 850点以上
- ・ 英語力中級以上(読み書きコミュニケーションが取れるレベル)

【雇用形態】正社員 (試用期間3ヶ月/期間中の条件に変更なし)

【想定年収】600万～700万円

- ・ 昇給：年1回 (4月)
- ・ 賞与：年2回 (8月・12月)

【勤務地】東京都港区

【休日休暇】<年間休日120日>

- ・ 休日：完全週休二日制 (土日、祝日) ※土曜日ならびに祝日は一部出勤あり
- ・ 休暇：年次有給休暇 (入社半年経過後10日付与)、年末年始・GW・夏季休暇、慶弔休暇
- ・ その他：産前・産後休暇、業務上災害休暇、特別休暇、生理休暇、バースデー休暇

【手当/福利厚生】

- ・ 通勤手当、勤務地手当、帰省旅費手当、住宅費用・単身赴任手当、割増手当、時間外勤務手当、休日出勤手当
- ・ 保険：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

会社説明