



Indirect購買部 幹部職 (将来的なピープルマネージャー想定)

【魅力】成長メリット：グローバルな企業で統制の取れた成熟された環境で経験を積む...

#### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

日本オーチス・エレベータ株式会社

求人ID

1516969

業種

機械

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

千葉県

給与

600万円 ~ 1000万円

勤務時間

08:45 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 12日 1か月目から \*現職の支給日数を考慮します 【休日】完全週休二日制 祝日 GW 夏季休暇 年末年始...

更新日

2025年01月24日 10:17

#### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

【求人No NJB2263194】

【職務】

間接購買に関わるソーシング戦略策定/実行

コストセービング、サプライヤーマネジメント、リスク管理、課員マネジメント

担当領域：ロジスティクスサービス、業務外注、不動産、通信サービス、IT、カーリース、MRO、トラベル、資材、設備管理サービス、金融サービス、エネルギー等

## 【働き方】

出張：あり（月0～2回程度）

残業：あり（月30時間程度）

ワークスタイル：リモートワーク週3 4回可（応相談）

※着任後2週間程度は部内コミュニケーションを重視し原則オフィス出勤

## スキル・資格

## 【要件】

- ・ 間接購買業務、マネジメント業務の経験
- ・ スpend分析、コスト分析に基づいた戦略的アプローチ、戦略的思考が出来る方
- ・ 業務プロセスの改善と立案及び実行の経験

## 【求められるスキル・経験】

1. 各部門と連動したソーシング戦略企画（新規サプライヤー開拓：海外メーカー含む）
2. Spend分析、コスト分析
3. QCD、財務の観点によるサプライヤー評価
4. 他部門、APAC、US本社とのコミュニケーション、折衝
5. ピープルマネジメント、目標管理、プロジェクトマネジメント
6. サプライヤーとの価格交渉
7. 英語 ビジネスレベル（メール、会議、電話、レポート作成、プレゼンテーション（資料作成と発表））

## 【求める人材像】

セルフスターター、自ら変革を求め変革を楽しめる方、デジタル化推進に積極的な方。

## 会社説明

・ エレベーター（斜行および水平走行を含む）、エスカレーター（水平走行式を含む）、その他昇降機の製造、販売、取付、保守、修理および点検・各種ビル設備の監視制御ならびにビル管理・建築物の設計、施工、監理及び建築関連手続きの申請