

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Account Manager

Account Manager

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1516727

業種

機械

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1000万円

ボーナス

固定給+ボーナス

更新日

2025年01月23日 12:58

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

このポジションでは、業界をリードする製品の販売と顧客満足度の向上を担当するアカウントマネージャーが求められています。工業/製造業界での経験と強固な営業スキルを活用して、ニーズを正確に理解し、最適なソリューションを提供します。

Client Details

本社は東京に位置する当社は、大規模な組織であり、製造業界におけるリーダー的存在です。当社は、革新的な製品と優れたサービスを提供することにより、顧客との信頼関係を築き上げてきました。

Description

- 顧客との強固な関係を構築し、維持する
- 売上目標達成のための戦略的な計画を立案し、実行する
- 顧客の要望や問題を解決する
- 顧客満足度を向上させるための戦略を立案する
- 新規ビジネスの機会を見つけ出す
- 製品のプレゼンテーションとデモンストレーションを行う
- マーケットトレンドを把握し、競合分析を行う
- セールsteamと協力してセールス目標を達成する

Job Offer

- 通勤手当、健康保険、社会保険完備
- 有給休暇、休日：週休二日制
- 安定した職場環境とポジティブな社風
- 自己成長とキャリアアップの機会

弊社では、自身のスキルを活かし、製造業界での成功を追求したい方の応募をお待ちしております。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

スキル・資格

成功するアカウントマネージャーは以下の資格を持つべきです:

- 製造業界におけるセールスの経験
- 顧客との良好な関係を築く能力
- 優れた交渉スキルとプレゼンテーションスキル
- 戦略的思考と問題解決能力
- チームプレイヤーであり、強いリーダーシップを持つ
- 車の運転ができる方（出張時に最寄りの駅や空港から顧客先までの移動にレンタカーを使用する場合）

会社説明

本社は東京に位置する当社は、大規模な組織であり、製造業界におけるリーダー的存在です。当社は、革新的な製品と優れたサービスを提供することにより、顧客との信頼関係を築き上げてきました。