



テクニカルセールス テクニカル知識、営業経験を生かし、英語を活用した仕事 

フランスの老舗香料メーカーの日本支社

募集職種

採用企業名

株式会社ロベルテ

求人ID

1516039

部署名

Health & Beauty division

業種

その他（メーカー）

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

総武線各駅停車 (三鷹-市川-千葉)、 浅草橋駅

給与

750万円 ~ 1000万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

勤務時間

9:30~17:30 (休憩1時間)

休日・休暇

完全週休2日制 (土・日)

更新日

2025年01月30日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 営業と技術を兼ねた業務、将来リーダー候補
- 健康・美容系原料を国内メーカーに販売
- 英語を活かし、フランス本社やアジアパシフィックと連携
- 残業少なく、年間120日休暇でワークライフバランス◎

1850年創業の、南仏の香料メーカーの日本支社。

フレグランスやフレーバーのような香料事業に加えて、約10年前にHealth & Beauty事業に進出。フランス本社が製造する、健康、美容系の原料を販売。

現在は営業2名（本業の香料とH&Bの掛け持ち）と外部委託の技術顧問で活動中。

今回はHealth & Beauty専属のテクニカルセールスを募集。

アジアパシフィックのトップ（在シンガポール）やフランス本社との英語でのコミュニケーション。

将来的には当部門のリーダー的存在になる可能性あり。

募集概要

論文や臨床試験を経てエビデンスを持ち合わせた、様々な天然植物から採取した原料を、国内化粧品メーカー、受託メーカー等に販売しています。

製品群としては、ストレスケア、UVケア、セルライトケア、アスリートケア、保湿、ヘアケア等々。

任せる仕事

テクニカルとセールス両方

製品の技術的内容について既存営業及び顧客に説明、又、シンガポールやフランス本社テクニカル担当とやり取り、技術文書や論文等の理解、共有。

それらを持ち合わせた営業活動

将来的にはリーダーになる可能性あり

キャリアパス

最初は技術顧問からのレクチャー

その後既存営業に同行し、顧客、製品について学ぶ

2年目以降は営業ノルマを持つ

雇用形態

正社員

試用期間3か月

年収

750万円～1000万円

ボーナスは年俸に含む（但し、業績によって年1回支給あり）

勤務地

103-0002 東京都中央区日本橋馬喰町2-7-13

JR総武線各停「浅草橋駅」徒歩5分

JR総武線快速「馬喰町駅」徒歩5分

都営新宿線「馬喰横山駅」徒歩8分

勤務時間

9:30～17:30（休憩1時間）

残業は月平均5時間

休日休暇

- 年間休日120日
- 完全週休2日制（土・日）
- 祝日
- 年末年始休暇
- 有給休暇
- 慶弔休暇
- 産前産後休暇
- 育児休暇

手当・福利厚生

- 交通費全額支給
- 各種社会保険完備
- 時間外手当
- 外部研修費用負担
- 東京化粧品健保組合の各種施設の割引

スキル・資格

必要職務経験

- 化学やライフサイエンス系、及び営業

スキル・資格

- 化学やライフサイエンス系の知識、経験
- 営業経験

会社説明