



PR/086855 | Japanese and German speaking Junior Sales in Düsseldorf (m / f / d)

募集職種

人材紹介会社

ジェイエイシーリクルートメントドイツ

求人ID

1515427

業種

その他（メーカー）

雇用形態

正社員

勤務地

ドイツ

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年03月11日 09:01

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

COMPANY OVERVIEW

製造および産業ソリューションの分野で世界的に有名なリーダーであるこの組織は、インフラ、機械、材料を含む複数のセクターで革新の最前線に立っています。強力な国際的存在感と持続可能な成長へのコミットメントを持ち、明確な目標、専門的な協力、および世界中のクライアントとの長期的な関係を重視しています。

JOB RESPONSIBILITIES

- 見積書の作成や注文関連のタスクを含む販売プロセスの準備と管理サポート
- ドイツ語、英語、日本語での効果的なコミュニケーションを通じて、既存のクライアントやパートナーとの関係構築
- 新しいビジネスチャンスを特定し、ヨーロッパ市場全体でクライアントベースを拡大するために営業チームをサポート
- クライアントミーティング、製品プレゼンテーション、交渉の調整と管理をサポート

- ロジスティクス、生産、財務を含むクロスファンクショナルチームと協力して、円滑な販売業務をサポート
- 販売記録の維持、レポートの作成、顧客問い合わせのフォローアップを含む管理業務をサポート

JOB REQUIREMENTS

- ドイツ語（C1以上）と英語に堪能であること
- 日本語の中級から上級の能力（最低B2レベル）
- 優れたコミュニケーション能力と対人スキル、多文化環境で働く能力
- 新しい課題に適応し、国際的な環境でスピーディに働く能力
- MS Office（Word、Excel、Outlook）に精通していること

PREFERRED SKILLS AND EXPERIENCES

- 積極的で細部に注意を払うアプローチがあること
- クライアントミーティングや展示会等への出張経験
- 異文化理解能力と国際貿易および産業ソリューションへの関心があること
- 日系企業における経験・親和性があれば尚良し

BENEFITS AND OTHERS

- 年間休暇：30日
- ハイブリッド、柔軟な勤務形態
- 国際的な会社のイベントやクライアントとの交流への参加

Apply online or feel free to contact me directly for more information about this opportunity. Due to the high volume of applicants, we regret to inform that only shortlisted candidates will be notified. Thank you for your understanding.

会社説明