

NETGEAR®

SMB向け事業 チャネルセールス

米国系企業 / 年収900万円可能 / 少数精鋭

募集職種

採用企業名

ネットギア ジャパン合同会社

支社・支店

ネットギアジャパン合同会社

求人ID

1515275

業種

ハードウェア

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

銀座線、京橋駅

給与

600万円 ~ 900万円

勤務時間

9:00~18:00 (休憩 1h)

更新日

2025年01月25日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■会社概要

NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を開発販売するグローバル企業です。

「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった製品を展開しています。

中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

■業務内容

SMB（中小企業）を担当する事業を牽引していただきます。
ネットギアの主力製品であるSMB向け製品をパートナーを通じ販売いただきます。

- ・担当製品の代理店在庫、販売計画、実行
- ・パートナーとのリレーション構築、マネジメント、サポート
- ・パートナーへのトレーニング
- ・各展示会やイベント出展／当日対応
- ・売上、活動レポート作成

■魅力

- ・グローバルな環境なので英語力を活かせる、伸ばせる環境がある
- ・裁量権が広く、新しい取り組みにトライできる環境
- ・上が詰まっていない組織なので昇給のチャンスがある

■福利厚生

RSU(譲渡制限付き自社株取得権)
ESPP(社内持株制度)
自社製品購入割引
交通費全額支給
スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)
食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

スキル・資格

■必須

- ・IT業界での営業経験 2年以上
- ・日常会話レベル以上の英語力

■歓迎

- ・代理店営業経験
- ・セールスを仕組み化した経験
- ・ネットワーク知識・経験

■求める人材

- ・数字に対するコミット力が高い方
- ・改善、仕組み化が得意な方
- ・自走力のある方

会社説明