



音響機器メーカーの海外営業（アジアパシフィック課）

AlphaTheta株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

AlphaTheta株式会社

求人ID

1515151

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

500万円～800万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 試用期間中は有給休暇3日 【休日】完全週休二日制...

更新日

2025年01月09日 16:53

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2264522】

■業務内容

- ◆海外顧客に対する営業活動全般
 - (1) 営業業務
 - ・海外代理店/現地法人向け営業（売掛金管理・マーケティング活動含む）
 - ・海外現地市場の情報収集、分析（定期的な海外出張含む）
 - (2) 管理業務
 - ・受注、売上等の分析（予算、実績、見通し管理）
 - ・現法/代理店/社内関係部門との生産・出荷・販売・在庫調整

・社内関係各部門（生産管理、経営戦略、物流、マーケティング、商品企画、技術、品質管理）との調整

※希望/条件次第では将来的に海外で勤務していただくこともあります。

■部門業務の特徴

当社はDJ機器、業務用音響機器などの製造販売を行い、欧米を中心にグローバルにビジネスを展開しております。営業部門はこれまでの地域に加え、さらにアジア地域を始めとした発展途上国の販売拡大を目指しております。それに伴い営業戦略立案・売上管理・現地法人や販売代理店とのコミュニケーション（交渉・調整等）を行っていただきます。

スキル・資格

業務経験

- ・SCMを含む海外営業部門での業務経験を有する方
- ・ビジネス英語での実務経験3年以上

スキル

- ・分析能力とプレゼンスキル（特にExcelは中級以上）
- ・能動的にPDCAサイクルを回すことができること

人物像

- ・目標達成に向けて粘り強く業務遂行能力を有する人物
- ・コミュニケーション能力が高く、交渉力、調整力をもつ人物
- ・粘り強く中長期的視野でビジネスを考える事が出来る人物

★あれば望ましい

- ・新規事業開拓経験
- ・公的規制管理経験
- ・駐在経験
- ・代理店営業経験
- ・音楽が好きな方

会社説明

DJ機器、音楽制作機器、音機器のパイオニアとして走り続けてきたAlphaThetaは、現在もDJ機器の世界シェア70%を占めるトップランナーです。同社は、横浜市に拠点を置く会社で、DJやクラブで使われる機器や音響機器、音楽制作機器の開発や販売を行っています。また、これらの商品に関するサービスも提供しています。AlphaThetaは、かつてDragonflyという名前で知られていましたが、2021年6月に社名を変更しました。この会社は、ノーリツ鋼機株式会社の一部で、DJプレーヤーやアプリケーションの開発と販売を手がけています。AlphaThetaの起源は、パイオニア株式会社のDJ事業部門で、1994年には世界初のDJ用CDプレーヤーを商品化しました。それ以来、DJ機器やDJ用ソフトウェアの開発を行い、主に海外市場で事業を展開しています。