



B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のあ...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

求人ID

1515000

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

更新日

2025年01月09日 16:52

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2252706】

- ・ TP LinkのB2B営業開拓を担当し、TP Link SMB製品の販売と拡販を行う。
- ・ TP LinkのB2Bチャネルを開拓し、新しいB2BディストリビューターやITインテグレーター、または様々な業界のエンドユーザーを開拓する：ホテル、ビル、教育、病院、工場、レストランなど。
- ・ SMBビジネス戦略を確立し、SMBマーケティングやプログラムを作成し、TP Link SMB製品の販売力を強化するためのプログラムを実行する。

- ・上記以外のSMBビジネスに関連すること。

スキル・資格

- ・ 学士以上
- ・ IT B2B/SMBビジネス（法人営業）で5年以上の経験、ネットワークブランドでの実務経験、または関連業界でのSMB経験。
- ・ B2Bチャンネルと顧客リソースを有していることが望ましい。
- ・ 整理整頓ができ、能動的、効率的、マルチタスクができる方。

会社説明

■TP LinkについてTP Linkは米国カリフォルニア州アーバインに本社を置くグローバル企業です。ネットワーク機器メーカーとして、個人向けネットワーク製品・スマートホーム製品・法人向けネットワーク製品・セキュリティ機器、さらにはソフトウェアやクラウドサービスの提供を通じた新たな価値創出を使命としています。TP Linkは現在、世界170を超える国/地域で製品・サービスを提供しています。今後さらなる海外展開やビジネス拡大に向け、多様化するニーズや課題にテクノロジーで応え、歩みを止めることなく成長し続けます。■TP Linkのグローバル戦略TP Linkは、独立した研究開発、製造、マーケティングを追求するため、世界4か所に研究開発センターを設置しました。そして、中国・ベトナム・インド・ブラジルを軸とする強固で持続可能なサプライチェーンを構築し、42か所の現地法人と23か所のコールセンターのサポートによって、世界170を超える国/地域で製品とサービスを提供することが可能となりました。