



営業・技術営業<ワイヤレス充電システム>◆ご経験の浅い方も歓迎！英語力を活かして活躍したい方へ

1980年ドイツで創業/DINレール方式電源装置で世界トップシェアを誇るメーカー

## 募集職種

### 採用企業名

プルス株式会社

### 求人ID

1514841

### 業種

電気・電子・半導体

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

愛知県, 名古屋市中区

### 給与

450万円 ~ 550万円

### 更新日

2025年01月15日 15:50

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 当社は立上げ・黎明期にあり、チームワークを重んじる中 個々の仕事ぶりが会社発展に寄与する事を実感できます。
- 英語をいかせる：海外本社との連携で活用
- 働き方：既存顧客中心の提案型営業
- 業務内容：製品提案・顧客深耕・展示会参加など
- 会社の特色：高性能ワイヤレス充電で成長中

### プルス

1980年ドイツで創業。

DINレール方式電源装置で世界トップシェアを誇る電源メーカーです。  
 新規事業として、昨年テスラ社から産業用ワイヤレス充電部門を買収。  
 日本法人「プルズ株式会社」は2019年1月設立、名古屋。  
 プルズ株式会社は事業拡大の為に下記増員募集します。

#### 営業・技術営業<ワイヤレス充電システム>

DINレール電源の分野で世界トップシェアを誇る電源メーカーです。  
 新規事業として、昨年テスラ社から産業用ワイヤレス充電部門を買収。本年初頭より日本でワイヤレス充電システムの営業・マーケティングを開始。

- ・自動車・工作機械・ロジスティクス等々の産業分野を中心とした顧客層に産業用ワイヤレス充電システムの提案営業をお任せします。
- ・飛び込み型のスタイルではありません。過去にPULS製品の納入実績がある等の顧客に訪問・提案し、販路拡大に向け受注活動を展開。
- ・新規顧客の開拓及び既存顧客との関係深耕・強化
- ・製品のプレゼンテーション（含、実機によるデモ）
- ・展示会への参加及び来場いただいたお客様のフォロー・提案

＊）電気・電子工学、ロボティクス・メカトロにクスの履修者が望ましい。

＊）産業用製品及びシステムの営業経験者

＋）プルズグループはDINレール電源の開発と製造のスペシャリスト。プルズの新規事業である産業用ワイヤレス充電はその高性能・高品質で世界中で高評価を得ています。日本でも納入実績があり、更なる成長のポテンシャルがあります。

＋）日本法人は立上げ期にあり、営業体制強化のメンバーになる為自ら率先して組織に働きかけられることを期待します。

＋）営業手法にルールが無い為、提案の幅が広く自由度が高い営業スタイルです。

想定年収：450-550万円 ※年俸制

【諸手当】 通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過別途支給）

【試用期間】 有

【期間】 6ヶ月

【備考】 変更無

勤務地：本社

愛知県 名古屋市中区 丸の内二丁目17番12号 丸の内エーストビル3F

【最寄駅】

名古屋市営地下鉄 鶴舞線 丸の内駅 徒歩2分

名古屋市営地下鉄 桜通線 丸の内駅 徒歩2分

名古屋市営地下鉄 東山線 名古屋駅 徒歩20分

【喫煙環境】 屋内全面禁煙

勤務時間：09:00～18:00（所定労働時間8時間）

【休憩】 60分

【残業】 有

【備考】 固定残業代の相当時間：45.0時間/月

※8:30～ / 10:00～ など、勤務時間は前後で調整可能です。

休日・福利厚生など

【制度・設備】

・自転車通勤可

・服装自由

・資格取得支援制度

【休日】 128日

完全週休二日制（土日祝）、夏季7日、年末年始7日、その他（当該年のカレンダーによる）

【有給休暇】 有（10日～）

【退職金】 無

【社会保険】 健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】 無

#### スキル・資格

- ・産業用途製品・システムの営業経験のある方。商社、メーカーの営業経験は不問。
- ・英語：ビジネスレベル必須

#### 会社説明