



営業・技術営業<DIN レール電源>◆産業用途製品・システムの営業経験を募集します！外資系/英文メールができればOK

1980年ドイツで創業/DINレール方式電源装置で世界トップシェアを誇るメーカー

募集職種

採用企業名

プルス株式会社

求人ID

1514839

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県, 名古屋市中区

給与

550万円 ~ 700万円

更新日

2025年03月26日 11:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 当社は立上げ・黎明期にあり、チームワークを重んじる中 個々の仕事ぶりが会社発展に寄与する事を実感できます。
- 英語をいかせる：本社との連携で英語を活用
- 働き方：裁量が大きく自由度の高い営業スタイル
- 業務内容：製品提案・新規開拓・顧客関係強化など
- 会社の特色：世界トップシェアを誇る電源メーカー

プルス

1980年ドイツで創業。

DINレール方式電源装置で世界トップシェアを誇る電源メーカーです。
新規事業として、昨年テスラ社から産業用ワイヤレス充電部門を買収。
日本法人「プルス株式会社」は2019年1月設立、名古屋。
プルス株式会社は事業拡大の為に下記増員募集します。

営業・技術営業

DINレール電源の分野で世界トップシェアを誇るPULS製品を活用し、自動車・工作機械・化学プラント等々の産業分野を中心としたお客様に最適な電源ソリューションを提案する営業職です。

- お客様の要件に応じたPULS製品の選定・提案及び技術的なアドバイス
- 新規顧客の開拓及び既存顧客との関係深耕・強化
- 製品のプレゼンテーションや展示会への参加
- 顧客フィードバックの収集・理解及びドイツ本社との共有、製品改善提案等々

＊) 電気・電子工学履修者が望ましい。

＊) 産業用製品の営業経験者

+) プルスグループはDINレール電源の開発と製造のスペシャリスト。そのパイオニア精神と革新的な発想が世界中で評価され、現在では米国をはじめ欧米各国、中国等々に拠点を有しています。

+) 日本法人は立上げ期にあり、営業体制強化のメンバーになる為自ら率先して組織に働きかけられることを期待します。

+) 営業手法にルールが無い為、提案の幅が広く自由度が高い営業スタイルです。

想定年収：570-700万円 ※年俸制

【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

【試用期間】有

【期間】6ヶ月

【備考】変更無

勤務地：本社

愛知県名古屋市中区丸の内二丁目17番12号 丸の内エースタートビル3F

【最寄駅】

名古屋市営地下鉄 鶴舞線 丸の内駅 徒歩2分

名古屋市営地下鉄 桜通線 丸の内駅 徒歩2分

名古屋市営地下鉄 東山線 名古屋駅 徒歩20分

【喫煙環境】屋内全面禁煙

勤務時間：09:00～18:00（所定労働時間8時間）

【休憩】60分

【残業】有

【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

※8:30～ / 10:00～ など、勤務時間は前後で調整可能です。

休日・福利厚生など

【制度・設備】

・自転車通勤可

・服装自由

・資格取得支援制度

【休日】128日

完全週休二日制（土日祝）、夏季7日、年末年始7日、その他（当該年のカレンダーによる）

【有給休暇】有（10日～）

【退職金】無

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】無

スキル・資格

- 産業用途製品・システムの営業経験5年以上
産業用電気・電子機器・システム、ロボティクスなど
- 英語：ビジネスレベル
メール対応がメイン。翻訳ソフトを使いながらでも対応ができればOKです。

会社説明