



ビジネスデベロッパー(営業) 人材紹介会社

グローバル環境/ビジネス管理/裁量が大きくチャレンジ可能

募集職種

人材紹介会社

シェフィールドグリーン株式会社

求人ID

1514621

業種

人材紹介

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年04月16日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Responsibilities:

- $\boldsymbol{\cdot}$ Develop new opportunities to expand company business in Japan
- · Handle both clients and candidates communication
- · Set up regular catch up meeting with client
- · Expand talent network as potential candidates
- · Prepare contract with client and confirm detailed conditions
- · Collaborate with Research team

- · Manage client/candidate data information
- · Propose qualified candidates to client
- · Research candidate using job boards and headhunting resources
- · Report to Regional Manager based in Korea

スキル・資格

Requirements:

- · Minimum 1 yrs experience in commercial/sales roles
- · Excellent oral communication and negotiation skills
- · Ability to interact effectively with internal/external stakeholders
- · Interest in the renewables energy sector
- · Ideally having previous experience in recruiting field (not mandatory)
- · Native level of Japanese and Business level of English skills

会社説明