



【中国語】中国向け営業責任者/ゲーム配信プラットフォーム運営/700万～1,000万/正社員@リモート

原則フルリモート勤務！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

成長著しいゲーム配信プラットフォームの開発・運営企業

求人ID

1514610

業種

ゲーム

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 目黒区

最寄駅

山手線、 目黒駅

給与

700万円～1000万円

勤務時間

フレックスタイム制 (コアタイム : 11:30～15:30)

休日・休暇

土日、祝日、有給休暇、夏季休暇、年末年始、慶弔休暇など ※年間休日：120日以上

更新日

2025年01月07日 10:41

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

中国ゲーム会社向けに、提案営業/事業開発を行っていただきます。責任者候補としての、戦略策定および達成のための企画立案、推進も期待します。

単純にバナー広告の「枠」を獲得する営業ではなく、当社のプラットフォームでタイアップ広告を出せばどのように貢献できるかを提案する、コンサルティングに近い営業活動をしているチームになります。

難易度の高い営業活動をしているチームを統括し、成果に拘り行動して頂きます。

<具体的な職務内容>

- ・マーケティング、プロダクトチームとのコミュニケーションを通じて営業戦略 / 戦術の立案と実行
- ・中国ゲーム業界の市場調査 / リードの創出 / 既存顧客のリレーション構築 / 新規開拓営業
- ・市場調査や商談をもとにした商品開発や改良

スキル・資格

■必須スキル

- ・無形商材の法人営業経験（3年以上）
- ・営業チームのマネジメント経験

■歓迎スキル

- ・営業戦略の策定経験
- ・予算管理とPL管理経験
- ・中国ゲーム会社に対する知見と人脈をお持ちの方

■人物像

- ・ゲームやエンタメ企業でキャリアアップして行きたい方
- ・難易度の高い課題に向き合い続けられる方

会社説明