



【半導体経験を活かし、海外でマネジメントとして活躍！】営業アシスタントマネージャー (SDG-115761)

募集職種

人材紹介会社

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

採用企業名

日系大手エネルギー関連企業

求人ID

1514197

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

タイ

給与

500万円～600万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

8時間

休日・休暇

土日祝日休み

更新日

2025年03月10日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【PRポイント】

- ・大手顧客をメインで担当
- ・未経験からマネジメントに挑戦することができます
- ・バンコク中心地

【職務概要】

エアコンメーカーを主体とした顧客に対する拡販活動、生産動向の把握、納期調整、フォーキャスト入手4名のSalesCoordinatorの管理、育成をお任せいたします。

【職務詳細】

顧客担当数は10社程度
顧客の窓口は購買ポジションが主

★営業活動（週1-2回程度の顧客訪問、基本は電話もしくはメール）

- ・ 既存顧客への商材受注のヒアリング
- ・ 定期訪問し、生産動向のお伺い
- ・ 品質や納期調整など、各部署と顧客間の調整
- ・ 営業改善のための対策と実行
- ・ 個人の売上管理

★日本拠点とのやり取り

- ・ 生産動向の確認と受注、納期調整

★マネジメント

- ・ ローカルスタッフマネジメント
- ・ チームの売上、受注管理
- ・ ローカルスタッフの育成

【レポートライン】日本人MD

【組織】合計10名 内、日本人：3名

【運転】

営業時は社用車ドライバー付

スキル・資格

<必須要件>

- ・ 四年生大卒以上
 - ・ 3年以上の法人営業経験
 - ・ 社会人経験5年以上
 - ・ 英語日常会話レベル以上
- (社内外でのコミュニケーションに抵抗がないレベル)
- ・ ステークホルダーの間に立ちスピード感をもってプロジェクトを推進した経験がある方
 - ・ 短納期で生産調整や販売計画を行った経験がある方

<歓迎要件>

- ・ 商社での経験がある方
- ・ 電子/半導体部品業界の経験がある方
- ・ 海外での実務経験がある方

会社説明